

DELEGIRANA UREDBA KOMISIJE (EU) 2016/1904**od 14. srpnja 2016.****o dopuni Uredbe (EU) br. 1286/2014 Europskog parlamenta i Vijeća u pogledu intervencije u području proizvoda****(Tekst značajan za EGP)**

EUROPSKA KOMISIJA,

uzimajući u obzir Ugovor o funkcioniranju Europske unije,

uzimajući u obzir Uredbu (EU) br. 1286/2014 Europskog parlamenta i Vijeća od 26. studenoga 2014. o dokumentima s ključnim informacijama za upakirane investicijske proizvode za male ulagatelje i investicijske osigurateljne proizvode (PRIIP-ovi) ⁽¹⁾ te posebno njezin članak 16. stavak 8. i članak 17. stavak 7.,

budući da:

- (1) U ovoj uredbi utvrđuju se određeni aspekti ovlasti za intervenciju nadležnih tijela i, u iznimnim slučajevima, Europskog nadzornog tijela za osiguranje i strukovno mirovinsko osiguranje (EIOPA), koje je osnovano i izvršava svoje ovlasti u skladu s Uredbom (EU) br. 1094/2010 Europskog parlamenta i Vijeća ⁽²⁾, u pogledu kriterija i čimbenika koji se uzimaju u obzir pri utvrđivanju postojanja znatne zabrinutosti za zaštitu ulagatelja ili prijetnje urednom funkcioniranju i integritetu financijskih tržišta te stabilnosti cijelog financijskog sustava ili njegova dijela u najmanje jednoj državi članici odnosno u Uniji.
- (2) Trebalo bi uspostaviti popis kriterija i čimbenika koje nadležna tijela i EIOPA trebaju uzeti u obzir pri utvrđivanju takve zabrinutosti ili prijetnje kako bi se osigurao dosljedan pristup, a istodobno dopustilo odgovarajuće postupanje u slučaju nastanka nepredviđenih negativnih događaja ili kretanja. Za postojanje „prijetnje”, jednog od preduvjeta za intervenciju u pogledu urednog funkcioniranja i integriteta financijskog tržišta ili tržišta robe ili stabilnosti financijskog sustava, nužan je viši prag od onog za „znatnu zabrinutost”, koja je preduvjet za intervenciju radi zaštite ulagatelja. Potreba za ocjenjivanjem svih kriterija i čimbenika koji bi mogli postojati u vezi s određenom situacijom ne bi, međutim, trebala spriječiti nadležna tijela i EIOPA-u u izvršavanju privremenih ovlasti za intervenciju u slučajevima kada samo jedan od tih čimbenika ili kriterija uzrokuje takvu zabrinutost ili prijetnju.
- (3) Odredbe ove uredbe blisko su međusobno povezane jer se odnose na ovlasti za intervenciju u području proizvoda koje su dodijeljene i nacionalnim nadležnim tijelima i EIOPA-i. Da bi se osigurala dosljednost tih odredaba koje bi trebale stupiti na snagu istodobno i da bi se dionicima, a posebno EIOPA-i i nadležnim tijelima koja izvršavaju ovlasti za intervenciju, omogućio sveobuhvatan pregled, te je odredbe nužno objediniti u jednoj uredbi,

DONIJELA JE OVU UREDBU:

Članak 1.**Kriteriji i čimbenici za potrebe privremenih ovlasti EIOPA-e za intervenciju u području proizvoda**

(članak 16. stavak 2. Uredbe (EU) br. 1286/2014)

1. Za potrebe članka 16. stavka 2. Uredbe (EU) br. 1286/2014 EIOPA procjenjuje važnost svih čimbenika i kriterija navedenih u stavku 2. te uzima u obzir sve relevantne čimbenike i kriterije pri utvrđivanju stvara li se stavljanjem na tržište, distribucijom ili prodajom određenih investicijskih osigurateljnih proizvoda ili vrste financijske aktivnosti ili prakse znatna zabrinutost za zaštitu ulagatelja ili prijetnja urednom funkcioniranju i integritetu financijskih tržišta ili stabilnosti cijelog financijskog sustava u Uniji ili njegova dijela.

⁽¹⁾ SL L 352, 9.12.2014., str. 1.

⁽²⁾ Uredba (EU) br. 1094/2010 Europskog parlamenta i Vijeća od 24. studenoga 2010. o osnivanju Europskog nadzornog tijela (Europsko nadzorno tijelo za osiguranje i strukovno mirovinsko osiguranje), o izmjeni Odluke br. 716/2009/EZ i o stavljanju izvan snage Odluke Komisije 2009/79/EZ (SL L 331, 15.12.2010., str. 48.).

Za potrebe prvog podstavka EIOPA na temelju jednog od tih čimbenika ili kriterija ili više njih može utvrditi postojanje znatne zabrinutosti za zaštitu ulagatelja ili prijetnje urednom funkcioniranju i integritetu financijskih tržišta ili stabilnosti cijelog financijskog sustava u Uniji ili njegova dijela.

2. Kako bi utvrdila postoje li znatna zabrinutost za zaštitu ulagatelja ili prijetnja urednom funkcioniranju i integritetu financijskih tržišta ili stabilnosti cijelog financijskog sustava u Uniji ili njegova dijela, EIOPA procjenjuje sljedeće čimbenike i kriterije:

- (a) stupanj složenosti investicijskog osigurateljnog proizvoda ili vrste financijske aktivnosti ili prakse društva za osiguranje ili reosiguranje, posebno uzimajući u obzir:
- vrstu temeljne imovine te stupanj transparentnosti temeljne imovine,
 - stupanj transparentnosti troškova i naknada povezanih s investicijskim osigurateljnim proizvodom, financijskom aktivnošću ili financijskom praksom te posebno nedostatak transparentnosti koji proizlazi iz višeslojnih troškova i naknada,
 - složenost izračuna rezultata, posebno uzimajući u obzir ovisi li povrat o rezultatu jedne temeljne imovine ili više njih na koju, s druge strane, utječu drugi čimbenici,
 - prirodu i razmjer svih rizika,
 - jesu li investicijski osigurateljni proizvod ili usluga povezani s drugim proizvodima ili uslugama ili
 - složenost uvjeta;
- (b) razmjer potencijalnih štetnih posljedica, posebno uzimajući u obzir:
- zamišljeni iznos investicijskog osigurateljnog proizvoda,
 - broj uključenih klijenata, ulagatelja ili tržišnih sudionika,
 - relativni udjel proizvoda u portfelju ulagatelja,
 - vjerojatnost, razmjer i prirodu svake štete, uključujući iznos mogućeg gubitka,
 - predviđeno trajanje štetnih posljedica,
 - volumen premije,
 - broj uključenih posrednika,
 - rast tržišta ili prodaje,
 - prosječni uloženi iznos svakog ulagatelja u investicijski osigurateljni proizvod,
 - razinu pokrića definiranu nacionalnim pravom o sustavu jamstva za osiguranje, ako takav sustav postoji ili
 - vrijednost tehničkih odredaba s obzirom na investicijske osigurateljne proizvode;
- (c) vrstu ulagatelja uključenih u financijsku aktivnost ili financijsku praksu ili ulagatelja kojima se investicijski osigurateljni proizvod nudi ili prodaje, posebno uzimajući u obzir:
- je li ulagatelj mali ulagatelj, profesionalni ulagatelj ili kvalificirani nalogodavatelj, kako su definirani Direktivom 2014/65/EU Europskog parlamenta i Vijeća ⁽¹⁾,
 - značajke ulagateljevih vještina i mogućnosti, uključujući razinu obrazovanja, iskustvo sa sličnim investicijskim osigurateljnim proizvodima ili prodajnim praksama,
 - značajke gospodarske situacije ulagatelja, uključujući njihove prihode i imetak,

⁽¹⁾ Direktiva 2014/65/EU Europskog parlamenta i Vijeća od 15. svibnja 2014. o tržištu financijskih instrumenata i izmjeni Direktive 2002/92/EZ i Direktive 2011/61/EU; (SL L 173, 12.6.2014., str. 349.).

- glavne financijske ciljeve ulagatelja, uključujući mirovinsku štednju i potrebu za pokrićem rizika,
 - prodaju li se proizvod ili usluge ulagateljima izvan planiranog ciljnog tržišta ili je li ciljno tržište utvrđeno na odgovarajući način ili
 - prihvatljivost za pokriće sustavom jamstva za osiguranje, ako nacionalni sustav jamstava za osiguranje postoji;
- (d) stupanj transparentnosti investicijskog osigurateljnog proizvoda ili vrste aktivnosti ili prakse, posebno uzimajući u obzir:
- vrstu i transparentnost temeljne imovine,
 - sve skrivene troškove i naknade,
 - primjenu tehnika privlačenja pozornosti ulagatelja koje međutim nužno ne odražavaju primjerenost ili ukupnu kvalitetu investicijskog osigurateljnog proizvoda ili financijske aktivnosti ili financijske prakse,
 - prirodu rizika i transparentnost rizika,
 - upotrebu naziva proizvoda, pojmova ili drugih informacija koji podrazumijevaju višu razinu sigurnosti ili povrata od one koja je stvarno moguća ili vjerojatna ili koji impliciraju nepostojeća obilježja proizvoda ili
 - postojanje nedostatnih ili nedostavno pouzdanih informacija o investicijskom osigurateljnom proizvodu koje bi tržišnim sudionicima kojima su namijenjene omogućile donošenje odluka, uzimajući u obzir prirodu i vrstu investicijskih osigurateljnih proizvoda;
- (e) posebna obilježja ili temeljnu imovinu investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, uključujući svaku ugrađenu financijsku polugu, posebno uzimajući u obzir:
- financijsku polugu svojstvenu proizvodu,
 - financijsku polugu zbog financiranja ili
 - obilježja transakcija financiranja vrijednosnim papirima;
- (f) postojanje i stupanj razlike između očekivanog povrata ili dobiti za ulagatelje i rizika gubitka u pogledu investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, posebno uzimajući u obzir:
- strukturu troškova takvog investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse te drugih troškova,
 - razliku u pogledu rizika izdavatelja koji izdavatelj zadržava ili
 - profil rizika/povrata;
- (g) jednostavnost i trošak uz koje ulagatelji mogu prodati relevantni investicijski osigurateljni proizvod ili prijeći na neki drugi proizvod, posebno uzimajući u obzir:
- prepreke za promjenu investicijske strategije s obzirom na ugovor o osiguranju,
 - činjenicu da prijevremeno povlačenje nije ugovorno dopušteno ili činjenično nije moguće ili
 - svaku drugu prepreku izlasku;
- (h) cijenu i povezane troškove investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, posebno uzimajući u obzir:
- upotrebu skrivenih ili sekundarnih naknada ili
 - naknade koje ne odražavaju razinu usluge distribucije koju pružaju posrednici u osiguranju;

- (i) stupanj inovativnosti investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, posebno uzimajući u obzir:
 - stupanj inovativnosti u pogledu strukture investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, uključujući ugrađivanje i aktivaciju,
 - stupanj inovativnosti u pogledu modela distribucije ili duljine lanca posredovanja,
 - mjeru raširenosti inovacije, uključujući jesu li investicijski osigurateljni proizvod, financijska aktivnost ili financijska praksa inovativni za određene kategorije ulagatelja,
 - inovaciju koja uključuje financijsku polugu,
 - nedostatak transparentnosti temeljne imovine ili
 - ranije iskustvo na tržištu sa sličnim investicijskim osigurateljnim proizvodima ili prodajnim praksama za investicijske osigurateljne proizvode;
- (j) prodajne prakse u pogledu investicijskog osigurateljnog proizvoda, posebno uzimajući u obzir:
 - upotrijebljene komunikacijske i distribucijske kanale,
 - informativne, marketinške ili druge promidžbene materijale povezane s ulaganjem ili
 - je li odluka o kupnji sekundarna ili tercijarna nakon ranije kupnje;
- (k) financijsku i poslovnu situaciju izdavatelja investicijskog osigurateljnog proizvoda, posebno uzimajući u obzir:
 - financijsku situaciju izdavatelja ili
 - prikladnost sustava reosiguranja u pogledu investicijskih osigurateljnih proizvoda;
- (l) predstavljaju li temeljna imovina investicijskog osigurateljnog proizvoda ili financijske aktivnosti ili financijska praksa visoki rizik za rezultate transakcija koje sudionici ili ulagatelji sklapaju na relevantnom tržištu;
- (m) je li investicijski osigurateljni proizvod zbog svojih obilježja posebno podložan upotrebi za potrebe financijskih kaznenih djela te, posebno, bi li se zbog tih obilježja moglo potaknuti iskorištavanje investicijskog osigurateljnog proizvoda za:
 - prijevaru ili nepoštene radnje,
 - povredu ili zlouporabu informacija u vezi s financijskim tržištem,
 - imovinsku korist ostvarenu kaznenim djelima,
 - financiranje terorizma ili
 - omogućivanje pranja novca;
- (n) smatra li se da financijska aktivnost ili financijska praksa predstavljaju posebno visoki rizik za otpornost ili neometano funkcioniranje tržišta;
- (o) mogu li investicijski osigurateljni proizvod, financijska aktivnost ili financijska praksa dovesti do znatne i umjetne razlike između cijena izvedenica i onih na tržištu odnosno instrumenta;
- (p) predstavljaju li investicijski osigurateljni proizvod, financijska praksa ili financijska aktivnost veliki rizik za tržište ili infrastrukturu sustava plaćanja, uključujući sustave trgovanja, poravnanja i namire ili
- (q) mogu li investicijski osigurateljni proizvod, financijska aktivnost ili financijska praksa biti prijetnja povjerenju ulagatelja u financijski sustav ili
- (r) predstavljaju li investicijski osigurateljni proizvod, financijska praksa ili financijska aktivnost visoki rizik poremećaja za financijske institucije koje se smatraju važnima za financijski sustav Unije.

Članak 2.

Kriteriji i čimbenici koje nadležna tijela uzimaju u obzir za potrebe ovlasti za intervenciju u području investicijskog osigurateljnog proizvoda

(članak 17. stavak 2. Uredbe (EU) br. 1286/2014)

1. Za potrebe članka 17. stavka 2. Uredbe (EU) br. 1286/2014 nadležna tijela procjenjuju važnost svih čimbenika i kriterija navedenih u stavku 2. te uzimaju u obzir sve relevantne čimbenike i kriterije pri utvrđivanju stvara li se stavljanjem na tržište, distribucijom ili prodajom određenih investicijskih osigurateljnih proizvoda ili vrste financijske aktivnosti ili prakse znatna zabrinutost za zaštitu ulagatelja ili prijetnja urednom funkcioniranju i integritetu financijskih tržišta ili stabilnosti cijelog financijskog sustava ili njegova dijela u najmanje jednoj državi članici.

Za potrebe prvog podstavka nadležna tijela na temelju jednog od tih čimbenika i kriterija ili više njih mogu utvrditi postojanje znatne zabrinutosti za zaštitu ulagatelja ili prijetnje urednom funkcioniranju i integritetu financijskih tržišta ili stabilnosti cijelog financijskog sustava ili njegova dijela u najmanje jednoj državi članici.

2. Kako bi utvrdila postoji li znatna zabrinutost za zaštitu ulagatelja ili prijetnja urednom funkcioniranju i integritetu financijskih tržišta ili stabilnosti cijelog financijskog sustava ili njegova dijela u najmanje jednoj državi članici, nadležna tijela procjenjuju sljedeće čimbenike i kriterije:

(a) stupanj složenosti investicijskog osigurateljnog proizvoda ili vrste financijske aktivnosti ili prakse društva za osiguranje ili reosiguranje, posebno uzimajući u obzir:

- vrstu temeljne imovine te stupanj transparentnosti temeljne imovine,
- stupanj transparentnosti troškova i naknada povezanih s investicijskim osigurateljnim proizvodom, financijskom aktivnošću ili financijskom praksom te posebno nedostatak transparentnosti koji proizlazi iz višeslojnih troškova i naknada,
- složenost izračuna rezultata, uzimajući u obzir ovisi li povrat o rezultatu jedne temeljne imovine ili više njih na koju, s druge strane, utječu drugi čimbenici,
- prirodu i razmjer svih rizika,
- je li investicijski osigurateljni proizvod povezan s drugim proizvodima ili uslugama ili
- složenost uvjeta;

(b) razmjer potencijalnih štetnih posljedica, posebno uzimajući u obzir:

- zamišljeni iznos investicijskog osigurateljnog proizvoda,
- broj uključenih klijenata, ulagatelja ili tržišnih sudionika,
- relativni udjel proizvoda u portfelju ulagatelja,
- vjerojatnost, razmjer i prirodu svake štete, uključujući iznos mogućeg gubitka,
- predviđeno trajanje štetnih posljedica,
- volumen premije,
- broj uključenih posrednika,
- rast tržišta ili prodaje,

- prosječni uloženi iznos svakog ulagatelja u investicijski osigurateljni proizvod,
 - razinu pokrivača definiranu nacionalnim pravom o sustavu jamstva za osiguranje, ako takav sustav postoji ili
 - vrijednost tehničkih odredaba s obzirom na investicijske osigurateljne proizvode;
- (c) vrstu ulagatelja uključenih u financijsku aktivnost ili financijsku praksu ili ulagatelja kojima se investicijski osigurateljni proizvod nudi ili prodaje, posebno uzimajući u obzir:
- je li ulagatelj mali ulagatelj, profesionalni ulagatelj ili kvalificirani nalogodavatelj, kako su definirani Direktivom 2014/65/EU,
 - ulagateljeve vještine i mogućnosti, uključujući razinu obrazovanja, iskustva sa sličnim investicijskim osigurateljnim proizvodima ili prodajnim praksama,
 - gospodarsku situaciju ulagatelja, uključujući njegove prihode i imetak,
 - glavne financijske ciljeve ulagatelja, uključujući mirovinsku štednju i potrebu za pokrićem rizika,
 - prodaju li se proizvod ili usluge ulagateljima izvan planiranog ciljnog tržišta ili je li ciljno tržište utvrđeno na odgovarajući način ili
 - prihvatljivost za pokrivač sustavom jamstva za osiguranje, ako nacionalni sustav jamstava za osiguranje postoji;
- (d) stupanj transparentnosti investicijskog osigurateljnog proizvoda ili vrste aktivnosti ili prakse, posebno uzimajući u obzir:
- vrstu i transparentnost temeljne imovine,
 - sve skrivene troškove i naknade,
 - primjenu tehnika privlačenja pozornosti ulagatelja koje međutim nužno ne odražavaju primjerenost ili ukupnu kvalitetu investicijskog osigurateljnog proizvoda ili financijske aktivnosti ili financijske prakse,
 - prirodu rizika i transparentnost rizika,
 - upotrebu naziva proizvoda, pojmova ili drugih informacija koji podrazumijevaju višu razinu sigurnosti ili povrata od one koja je stvarno moguća ili vjerojatna, ili koji impliciraju nepostojeća obilježja proizvoda ili
 - postojanje nedostatih ili nedostato pouzdanih informacija o investicijskom osigurateljnom proizvodu koje bi tržišnim sudionicima kojima su namijenjene omogućile donošenje odluka, uzimajući u obzir prirodu i vrstu investicijskih osigurateljnih proizvoda;
- (e) posebna obilježja ili temeljnu imovinu investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, uključujući svaku ugrađenu financijsku polugu, posebno uzimajući u obzir:
- financijsku polugu svojstvenu proizvodu,
 - financijsku polugu zbog financiranja ili
 - obilježja transakcija financiranja vrijednosnim papirima;
- (f) postojanje i stupanj razlike između očekivanog povrata ili dobiti za ulagatelje i rizika gubitka u pogledu investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, posebno uzimajući u obzir:
- strukturu troškova takvog investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse te drugih troškova,
 - razliku u pogledu rizika izdavatelja koji izdavatelj zadržava ili
 - profil rizika/povrata;
- (g) jednostavnost i trošak uz koje ulagatelji mogu prodati relevantni investicijski osigurateljni proizvod ili prijeći na neki drugi proizvod, posebno uzimajući u obzir:
- prepreke pri promjeni investicijske strategije s obzirom na ugovor o osiguranju,

- činjenicu da rano povlačenje nije dopušteno ili je dopušteno pod takvim ugovornim uvjetima da se može smatrati nedopuštenim ili
 - svaku drugu prepreku izlasku;
- (h) cijenu i povezane troškove investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, posebno uzimajući u obzir:
- upotrebu skrivenih ili sekundarnih naknada ili
 - naknade koje ne odražavaju razinu usluge distribucije koju pružaju posrednici u osiguranju;
- (i) stupanj inovativnosti investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, posebno uzimajući u obzir:
- stupanj inovativnosti u pogledu strukture investicijskog osigurateljnog proizvoda, financijske aktivnosti ili financijske prakse, uključujući ugrađivanje i aktivaciju,
 - stupanj inovativnosti u pogledu modela distribucije ili duljine lanca posredovanja,
 - mjeru raširenosti inovacije, uključujući jesu li investicijski osigurateljni proizvod, financijska aktivnost ili financijska praksa inovativni za određene kategorije ulagatelja,
 - inovaciju koja uključuje financijsku polugu,
 - nedostatak transparentnosti temeljne imovine ili
 - ranije iskustvo na tržištu sa sličnim investicijskim osigurateljnim proizvodima ili prodajnim praksama za investicijske osigurateljne proizvode;
- (j) prodajne prakse u pogledu investicijskog osigurateljnog proizvoda, posebno uzimajući u obzir:
- upotrijebljene komunikacijske i distribucijske kanale,
 - informativne, marketinške ili druge promidžbene materijale povezane s ulaganjem ili
 - je li odluka o kupnji sekundarna ili tercijarna nakon ranije kupnje;
- (k) financijsku i poslovnu situaciju izdavatelja investicijskog osigurateljnog proizvoda, posebno uzimajući u obzir:
- financijsku situaciju izdavatelja ili
 - prikladnost sustava reosiguranja u pogledu investicijskih osigurateljnih proizvoda;
- (l) predstavljaju li temeljna imovina investicijskog osigurateljnog proizvoda ili financijske aktivnosti ili financijska praksa visoki rizik za rezultate transakcija koje sudionici ili ulagatelji sklapaju na relevantnom tržištu;
- (m) je li investicijski osigurateljni proizvod zbog svojih obilježja posebno podložan upotrebi za potrebe financijskih kaznenih djela te, posebno, bi li se zbog tih obilježja moglo potaknuti iskorištavanje investicijskog osigurateljnog proizvoda za:
- prijevaru ili nepoštene radnje,
 - povredu ili zlouporabu informacija u vezi s financijskim tržištem,
 - imovinsku korist ostvarenu kaznenim djelima,
 - financiranje terorizma ili
 - omogućivanje pranja novca;
- (n) predstavljaju li financijska aktivnost ili financijska praksa posebno visoki rizik za otpornost ili neometano funkcioniranje tržišta;
- (o) mogu li investicijski osigurateljni proizvod, financijska aktivnost ili financijska praksa dovesti do znatne i umjetne razlike između cijena izvedenica i onih na tržištu odnosnog instrumenta;

- (p) predstavljaju li investicijski osigurateljni proizvod, financijska praksa ili financijska aktivnost rizik za tržište ili infrastrukturu sustava plaćanja, uključujući sustave trgovanja, poravnanja i namire;
- (q) mogu li investicijski osigurateljni proizvod, financijska aktivnost ili financijska praksa biti prijetnja povjerenju ulagatelja u financijski sustav ili
- (r) predstavljaju li investicijski osigurateljni proizvod, financijska praksa ili financijska aktivnost visoki rizik poremećaja za financijske institucije koje se smatraju važnima za financijski sustav države članice mjerodavnog nadležnog tijela.

Članak 3.

Stupanje na snagu

Ova uredba stupa na snagu dvadesetog dana od dana objave u *Službenom listu Europske unije*.

Primjenjuje se od 31. prosinca 2016.

Ova je uredba u cijelosti obvezujuća i izravno se primjenjuje u svim državama članicama.

Sastavljeno u Bruxellesu 14. srpnja 2016.

Za Komisiju
Predsjednik
Jean-Claude JUNCKER