

KOMMISSIONENS FORORDNING (EF) Nr. 510/2003

af 20. marts 2003

om indførelse af en midlertidig antidumpingtold på importen af para-cresol med oprindelse i Folkerepublikken Kina

KOMMISSIONEN FOR DE EUROPÆISKE FÆLLESSKABER HAR —

under henvisning til traktaten om oprettelse af Det Europæiske Fællesskab,

under henvisning til Rådets forordning (EF) nr. 384/96 af 22. december 1995 om beskyttelse mod dumpingimport fra lande, der ikke er medlemmer af Det Europæiske Fællesskab ⁽¹⁾ (i det følgende benævnt »grundforordningen«), senest ændret ved forordning (EF) nr. 1972/2002 ⁽²⁾, særlig artikel 7,

efter høring af det rådgivende udvalg, og

ud fra følgende betragtninger:

A. PROCEDURE

- (1) Kommissionen offentliggjorde den 27. juni 2002 en meddelelse (i det følgende benævnt »indledningsmeddelelsen«) i *De Europæiske Fællesskabers Tidende* ⁽³⁾ om indledning af en antidumpingprocedure vedrørende importen til Fællesskabet af para-cresol med oprindelse i Folkerepublikken Kina (i det følgende benævnt »Kina«).
- (2) Antidumpingproceduren blev indledt på grundlag af en klage indgivet den 13. maj 2002 af Degussa Knottingley Ltd, som er den eneste producent i Fællesskabet og derfor tegner sig for hele produktionen af para-cresol i Fællesskabet. Klagen indeholdt beviser for, at der fandt dumping sted i forbindelse med nævnte vare, og at der forvoldtes væsentlig skade som følge heraf, hvilket blev anset for tilstrækkeligt til at berettiggende indledningen af en procedure.
- (3) Kommissionen underrettede officielt de eksporterende producenter og importører/forhandlere, som den vidste var berørt af sagen, såvel som deres sammenslutninger, repræsentanterne for det pågældende eksportland, brugere og de klagende EF-producenter om indledningen af proceduren. Interesserede parter fik lejlighed til at fremsætte deres synspunkter skriftligt og til at anmode om at blive hørt inden for den i indledningsmeddelelsen fastsatte frist.
- (4) Mange parter fremsendte deres synspunkter skriftligt. Alle parter, der anmodede om det inden for ovennævnte frist og påviste, at der var særlige grunde til, at de burde høres, fik lejlighed til at blive hørt.
- (5) På grund af det store antal kinesiske eksporterende producenter, der er nævnt i klagen, meddelte Kommissionen, at det kunne blive nødvendigt at anvende stikprøver i overensstemmelse med artikel 17 i grundforordningen. For at sætte Kommissionen i stand til at fastslå, om det var nødvendigt at anvende stikprøver, og i

påkommende tilfælde at udvælge en stikprøve, blev alle eksporterende producenter anmodet om at give sig til kende over for Kommissionen og som angivet i indledningsmeddelelsen fremlægge basisoplysninger om deres aktiviteter vedrørende den pågældende vare i undersøgelsesperioden (1.4.2001 til 31.3.2002).

- (6) Efter en gennemgang af oplysningerne fra eksporterende producenter og på grund af et lille antal besvarelser af spørgsmål til stikprøven blev det besluttet, at det ikke var nødvendigt at anvende stikprøver.
- (7) For at give eksporterende producenter i Kina mulighed for at fremsætte krav om markedsøkonomisk behandling eller individuel behandling, hvis de ønskede det, sendte Kommissionen formularer til de kinesiske eksporterende producenter, som den vidste var berørt af sagen. Der blev modtaget krav om markedsøkonomisk og individuel behandling fra to eksporterende producenter.
- (8) Kommissionen sendte spørgeskemaer til parter, som den vidste var berørt af sagen, og til alle andre selskaber, som gav sig til kende inden for de fastsatte frister i indledningsmeddelelsen. Der blev modtaget svar fra de klagende EF-producenter, to eksporterende producenter, en producent i det analoge land og syv brugere.
- (9) Kommissionen indhentede og efterprøvede alle de oplysninger, som den anså for nødvendige til en foreløbig fastlæggelse af spørgsmålet om dumping, heraf følgende skade og Fællesskabets interesser. Der blev aflagt kontrolbesøg hos følgende selskaber:
 - a) Eksporterende producenter
 - Nanjing Jingmei Chemical Co., Ltd, Kina
 - Shandong Reipu Chemicals Co., Ltd, Kina
 - b) Producent i det analoge land
 - Merisol USA LLC, USA
 - c) Producent i Fællesskabet
 - Degussa Knottingley Ltd, Det Forenede Kongerige
 - d) Brugere
 - BASF, Ludwigshafen, Tyskland
- (10) Dumping- og skadesundersøgelsen omfattede perioden fra den 1. april 2001 til den 31. marts 2002 (i det følgende benævnt »undersøgelsesperioden«). Undersøgelsen af tendenserne i forbindelse med skadesundersøgelsen omfattede perioden fra den 1. januar 1998 til udgangen af undersøgelsesperioden (i det følgende benævnt »den undersøgte periode«).

⁽¹⁾ EFT L 56 af 6.3.1996, s. 1.

⁽²⁾ EFT L 305 af 7.11.2002, s. 1.

⁽³⁾ EFT C 153 af 27.6.2002, s. 7.

B. DEN PÅGÆLDENDE VARE OG SAMME VARE**1. Den pågældende vare**

- (11) Den pågældende vare, der i øjeblikket tariferes under KN-kode ex 2907 12 00, er para-cresol med mindst 97 % af para-isomeren beregnet på grundlag af nettotørstoffet i varen.
- (12) Para-cresol er et farveløst til lysegult giftigt organisk kemisk stof, der anvendes som mellemprodukt i fremstillingen af antioxydanter og finkemikalier som anisaldehyd, solfiltre, UV-stabilisatorer osv. Den pågældende vare findes i forskellige renhedsgrader mellem 97 % og 99,9 %, som alle har samme grundlæggende fysiske og kemiske egenskaber og anvendelser. De har alle samme grundmolekyle (C_6H_8O) med methylgruppen i samme stilling og de samme urenheder (som ortho-cresol, meta-cresol osv.).

2. Samme vare

- (13) En eksporterende producent og en bruger fremførte, at para-cresol, der fremstilledes i Fællesskabet, ikke kunne anses for at være sammenligneligt med den vare, der fremstilledes i Kina og eksporteredes til Fællesskabet, da der var forskelle i renhed mellem de to varer. Brugeren hævdede, at han havde haft problemer på grund af urenhedsgraden af den para-cresol, som EF-erhvervsgrenen fremstillede. Undersøgelsen viste imidlertid, at alle para-cresol er samme vare, da de har samme grundlæggende fysiske og kemiske egenskaber og hovedsagelig samme anvendelser. Dette blev bekræftet både ved kontrolbesøget hos EF-producenten og af et flertal af brugerne.
- (14) Det blev fastslået, at para-cresol, der fremstilledes i Kina og solgtes på hjemmemarkedet, og para-cresol, der eksporteredes til Fællesskabet, para-cresol, der solgtes på hjemmemarkedet i det analoge land (Amerikas Forenede Stater — i det følgende benævnt »USA«), og para-cresol, der fremstilledes og solgtes i Fællesskabet af EF-erhvervsgrenen, grundlæggende havde samme fysiske og kemiske egenskaber og samme anvendelser. Disse varer anses derfor at være samme varer som omhandlet i artikel 1, stk. 4, i grundforordningen.

C. DUMPING**1. Normal værdi****a) Markedsøkonomisk behandling**

- (15) Ifølge artikel 2, stk. 7, litra b), i grundforordningen fastsættes den normale værdi i forbindelse med antidumpingundersøgelser vedrørende import af varer med oprindelse i Kina i overensstemmelse med stk. 1 til 6 i nævnte artikel for de eksporterende producenter, som kan påvise, at de opfylder kriterierne i artikel 2, stk. 7, litra c), i nævnte forordning, dvs. at de markedsøkonomiske principper er fremherskende for dem med hensyn til fremstilling og salg af den pågældende vare.

- (16) Der blev modtaget krav om markedsøkonomisk behandling fra to eksporterende producenter:

- Nanjing Jingmei Chemical Co., Ltd, Nanjing, et kinesisk-taiwanesisk joint venture-selskab
- Shandong Reipu Chemicals Co., Ltd, Qihe County, et helt kinesisk ejet selskab med begrænset ansvar.

- (17) Kravene blev gennemgået på grundlag af de fem kriterier i artikel 2, stk. 7, litra c), i grundforordningen. Begge selskaber opfyldte de nødvendige kriterier, da forretningsmæssige beslutninger træffes som reaktion på markedet og uden nogen omfattende statslig indgriben. Selskaberne benytter ét klart sæt grundlæggende regnskabsforskrifter, som er i overensstemmelse med passende kontrollerede internationale regnskabsstandarder og anvendes til alle formål. Selskabernes produktionsomkostninger og økonomiske situation gøres ikke til genstand for væsentlige forbrejninger, der er overført fra det tidligere ikke-markedsøkonomiske system. Retlig sikkerhed og stabilitet i forbindelse med driften er sikret, da begge selskaber er underlagt love om konkurs og ejerforhold, og valutaomregninger finder sted til markeds-kurs.

- (18) EF-erhvervsgrenen fik lejlighed til at fremsætte bemærkninger og satte navnlig spørgsmålstejn ved, om råvarerpriserne var markedspriser. Den efterfølgende undersøgelse viste, at priserne på de to kinesiske eksportører vigtigste råvarer lå på linje med verdensmarkedspriserne og også med EF-erhvervsgrenens indkøbspriser. Det rådgivende udvalg blev hørt og gjorde ikke indsigelse imod Kommissionens konklusioner.

b) Analogt land

- (19) Ifølge artikel 2, stk. 7, litra a), i grundforordningen skal den normale værdi for eksporterende producenter, som ikke indrømmes markedsøkonomisk behandling, fastsættes på grundlag af prisen eller den beregnede værdi i et analogt land for varer, der kan sammenlignes med dem, der solgtes af de kinesiske eksporterende producenter.

- (20) I indledningsmeddelelsen om denne procedure foreslog Kommissionen Japan som et egnet tredjeland med markedsøkonomi med henblik på fastsættelse af den normale værdi for Kina.

- (21) En eksporterende producent gik imod forslaget og foreslog Indien som analogt land ud fra det vigtige argument, at den indiske producents omkostningsstruktur lignede de kinesiske producenters struktur. EF-erhvervsgrenen gjorde indsigelse mod Indien som et analogt land, idet den hævdede, at de indiske producenters salg på hjemmemarkedet til ikke-forbundne kunder ikke var repræsentativt.

(22) Kommissionen kontaktede alle kendte producenter af para-cresol uden for Det Europæiske Fællesskab og Kina (én producent i Indien, Japan og USA). Producenten i Japan og i Indien nægtede at medvirke i proceduren. Langt størstedelen af produktionen i Indien gik desuden til »bunden anvendelse«. Den amerikanske producents salg var repræsentativt, da hjemmemarkedssalget udgjorde over 5 % af eksporten til Fællesskabet af den pågældende vare med oprindelse i Kina, og der ikke findes nogen større importrestriktioner. Kommissionen besluttede derfor at anvende USA som et egnet analogt land.

c) Fastsættelse af den normale værdi for samarbejdsvillige eksporterende producenter, som er indrømmet markedsøkonomisk behandling

(23) I overensstemmelse med artikel 2, stk. 2, i grundforordningen undersøgte Kommissionen først, om salget af para-cresol på hjemmemarkedet var repræsentativt, dvs. om hele dette salg udgjorde mindst 5 % af det samlede salg til eksport til Fællesskabet. Det fremgik af undersøgelsen, at hjemmemarkedssalget var repræsentativt.

(24) Kommissionen undersøgte så, om selskabets salg på hjemmemarkedet kunne anses for at have fundet sted i normal handel i henhold til artikel 2, stk. 4, i grundforordningen. Dette blev gjort ved at fastsætte den del af hjemmemarkedssalget til uafhængige kunder, som ikke solgtes med tab på hjemmemarkedet i undersøgelsesperioden.

(25) Da mindre end 10 % af begge kinesiske eksporterende producenters salg på hjemmemarkedet af samme vare i undersøgelsesperioden var fortjenstgivende, var det nødvendigt at beregne den normale værdi i overensstemmelse med artikel 2, stk. 3, i grundforordningen. Den normale værdi blev beregnet på grundlag af hver eksporterende producents egne fremstillingsomkostninger plus et rimeligt beløb for salgs- og administrationsomkostninger og andre generalomkostninger (SAG-omkostninger) samt fortjeneste. Det var muligt at anvende producenterne egne SAG-omkostninger, da den eksporterende producents hjemmemarkedssalg af samme vare var repræsentativt som defineret i artikel 2, stk. 2, i grundforordningen, dvs. at hvert enkelt selskabs hjemmemarkedssalg udgjorde over 5 % af selskabets eksport af den pågældende vare. Hvad angår fortjenstmargen, anvendtes fortjenstmargenen i forbindelse med salg af varer inden for samme generelle kategori på hjemmemarkedet i overensstemmelse med artikel 2, stk. 6, litra b), i grundforordningen. Det var muligt at anvende denne fortjenstmargen, da en række af de solgte varer hører til inden for samme generelle varekategori, fordi der er tale om grundlæggende organiske kemiske stoffer (som natriumsulfat osv.).

d) Fastsættelse af den normale værdi i det analoge land

(26) For at fastslå, om varer, der kunne sammenlignes med dem, de kinesiske eksporterende producenter solgte til Fællesskabet, solgtes i normal handel på markedet i USA, blev salgspriserne på hjemmemarkedet sammenlignet med de samlede produktionsomkostninger (dvs. fremstillingsomkostninger plus SAG-omkostninger). Da mindre end 20 % af mængden af den type, der solgtes på hjemmemarkedet, solgtes med tab, og da de vejede gennemsnitlige produktionsomkostninger var lavere end den vejede gennemsnitlige salgspris, blev den normale værdi fastsat som den vejede gennemsnitspris for alle transaktioner.

(27) Den normale værdi blev således fastsat som den samarbejdsvillige amerikanske producents vejede gennemsnitlige salgspris til ikke-forbundne kunder på hjemmemarkedet.

2. Eksportpris

(28) Eksportpriserne for samarbejdsvillige eksporterende producenter blev fastsat på grundlag af de priser, der betales eller skulle betales for den pågældende vare ved salg til den første uafhængige kunde i Fællesskabet i overensstemmelse med artikel 2, stk. 8, i grundforordningen.

(29) På grund af manglende samarbejdsvilje blev eksportpriserne for de resterende eksporterende producenter fastsat i overensstemmelse med artikel 18 i grundforordningen. Eksportpriserne blev beregnet på grundlag af de samarbejdsvillige producenters vejede gennemsnitlige eksportpris for den type vare, som solgtes af producenten i det analoge land, da der ikke var andre kilder til rådighed. Det var ikke muligt at anvende Eurostat-tal, da den pågældende vare kun udgør en del af en KN-kode, der også omfatter andre varer med en anden prisstruktur.

3. Sammenligning

(30) Hvad angår de samarbejdsvillige eksporterende producenter, blev der med henblik på at sikre en rimelig sammenligning af den normale værdi og eksportprisen ab fabrik behørigt justeret for forskelle, som blev krævet, og som det påvistes berørte priserne og prisernes sammenligning i overensstemmelse med artikel 2, stk. 10, i grundforordningen. Der blev i påkommende tilfælde justeret for forskelle i transport-, forsikrings-, håndterings-, emballerings- og kreditomkostninger og provisioner.

(31) Hvad angår producenter, som ikke var samarbejdsvillige, blev der foretaget en sammenligning på grundlag af de samarbejdsvillige producenters gennemsnitlige eksportpris som defineret i betragtning 29 og den normale værdi i det analoge land som defineret i betragtning 27.

4. Dumpingmargen

- (32) I overensstemmelse med artikel 2, stk. 11 og 12, i grundforordningen blev dumpingmargenen fastsat på grundlag af en sammenligning af det vejede gennemsnit af de normale værdier og det vejede gennemsnit af eksportpriserne som fastlagt ovenfor. Dumpingmargenen fastsattes foreløbigt i procent af prisen cif Fællesskabets grænse, ufortoldet.
- (33) Der er tale om følgende margener:
- | | |
|---|---------|
| — Nanjing Jingmei Chemical Co., Ltd, Nanjing: | 23,8 % |
| — Shandong Reipu Chemicals Co., Ltd, Qihe County: | 9,4 % |
| — Landsdækkende dumpingmargen: | 40,7 %. |

D. SKADE

1. Definition af den pågældende erhvervsgren i Fællesskabet

- (34) Den eneste samarbejdsvillige EF-producent tegnede sig for hele produktionen af para-cresol i Fællesskabet i undersøgelsesperioden.
- (35) En bruger og en eksporterende producent hævdede, at para-cresol også blev fremstillet af en af brugerne, som købte varen til »bunden anvendelse«. Det fremgik imidlertid af undersøgelsen, at den pågældende bruger ikke fremstillede para-cresol, men en blanding af isomere. Denne blanding blev videreforarbejdet, uden at para-cresol blev separeret. Blandingen hører ikke under varebeskrivelsen i betragtning 11. Den pågældende bruger anses således ikke for at være producent af den pågældende vare i forbindelse med undersøgelsen.
- (36) Det blev derfor fastslået, at den eneste EF-producent udgør erhvervsgrenen i Fællesskabet som omhandlet i artikel 4, stk. 1, og artikel 5, stk. 4, i grundforordningen.
- (37) Da EF-erhvervsgrenen således kun består af en producent, måtte alle tal vedrørende denne indekseres af fortrolighedshensyn.

2. Fastsættelse af det relevante marked i Fællesskabet

- (38) Med henblik på at fastslå, om EF-erhvervsgrenen led skade, og på at bestemme forbruget og de forskellige økonomiske indikatorer for EF-erhvervsgrenens situation, blev det undersøgt, hvorvidt og i hvilken grad det i forbindelse med undersøgelsen var nødvendigt at tage hensyn til den efterfølgende anvendelse af EF-erhvervsgrenens produktion af den pågældende vare.
- (39) Para-cresol anvendes som et mellemprodukt for andre kemiske stoffer (hovedsagelig antioxydanter og finkemikalier som solfiltre) inden for den samme gruppe af

selskaber, eller sælges uændret til tredjepart, uanset om vedkommende er forretningsmæssigt forbundet eller ej. Førstnævnte mulighed betegnes som bunden anvendelse.

- (40) I forbindelse med undersøgelsen defineres bunden anvendelse som det, der sker, når produktionen leveres til yderligere forarbejdning på et senere trin inden for samme gruppe af selskaber. I forbindelse med bunden anvendelse solgtes varerne til overførselspriser, som ikke var fastsat på markedsvilkår, eller salget fandt sted til et selskab, der ikke havde mulighed for frit at vælge leverandør. Det var derfor nødvendigt at undersøge salget til bunden anvendelse med hensyn til den producerede mængde og dette salgs andel af det samlede salg. Alle andre situationer blev anset for at være salg på et frit marked.
- (41) For at kunne give et så fuldstændigt billede af EF-erhvervsgrenens situation som muligt blev der indhentet og gennemgået oplysninger om alle aktiviteter i forbindelse med para-cresol, og det blev fastslået, om para-cresol var bestemt for bunden anvendelse eller det frie marked. Det konstateredes, at para-cresol bestemt for bunden anvendelse ikke var direkte påvirket af importen. Derimod var den produktion, der var bestemt for salg på det frie marked, i direkte konkurrence med importvarerne, fordi salget fandt sted på normale markedsvilkår, hvilket indebærer frit valg af leverandør. Opmærksomheden blev derfor koncentreret om det frie marked. Oplysningerne om salg på det frie marked og til bunden anvendelse blev lagt sammen, når det var berettiget, mens analysen blev opdelt mellem leverancer til det frie marked og til bunden anvendelse, i det omfang det var muligt.
- (42) Ud fra undersøgelsen blev det fastslået, at det med rimelighed var muligt at undersøge visse økonomiske indikatorer vedrørende EF-erhvervsgrenen ved henvisning til den samlede aktivitet. Produktion (til både den bundne anvendelse og salget på det frie marked), kapacitetsudnyttelse, investeringer, lagre, beskæftigelse og produktivitet afhænger af alle aktiviteter, uanset om varen leveres videre med henblik på yderligere forarbejdning på et senere markedstrin inden for en gruppe af selskaber, eller om den sælges på det frie marked.

- (43) De øvrige økonomiske indikatorer angående EF-erhvervsgrenen blev gennemgået og vurderet i forhold til situationen på det frie marked, hvor der findes målelige markedsvilkår, og hvor transaktionerne finder sted på normale markedsvilkår med frit valg af leverandør: salgsmængde og salgspriser på fællesskabsmarkedet, eksportmængde og priser. Forbruget og markedsandelene blev i denne forbindelse fastsat på grundlag af salget på det frie marked og importen.

3. Forbruget i Fællesskabet

- (44) Det synlige forbrug i Fællesskabet blev fastsat på grundlag af EF-erhvervsgrenens salg på markedet i Fællesskabet, eksklusive salget til bunden anvendelse og importtallene vedrørende importmængden fra både det pågældende land og andre tredjelande.

(45) Som nævnt konstateredes det, at ikke blot para-cresol, men også andre produkter indføres i Fællesskabet under KN-kode ex 2907 12 00. Endvidere foreligger der ikke andre offentlige statistikker eller undersøgelser om forbruget af para-cresol. Det var derfor nødvendigt at foretage et skøn over importen baseret på samarbejdsvillige brugeres besvarelser af spørgeskemaet, for hvilke det konstateredes, at de importerede næsten al para-cresol, og på oplysninger, som var indgivet af de kinesiske eksporterende producenter og efterprøvet af Kommissionen.

(46) På dette grundlag var der en stigning på ca. 45 % i forbruget i Fællesskabet mellem 1998 og undersøgelsen fra 8 780 Mt til 12 770 Mt. Mellem 1998 og 2000 steg forbruget 62 % og faldt så 11 % mellem 2000 og undersøgelsesperioden. Navnlig var der en pludselig stigning fra 1999 til 2000.

4. Import fra det berørte land

a) Mængde og markedsandel

(47) I den undersøgte periode steg importen af para-cresol med oprindelse i det berørte land fra 40 Mt i 1998 til 240 Mt i 2000 og senere til 4 035 Mt i undersøgelsesperioden.

(48) Markedsandelen for importen af varer med oprindelse i det berørte land steg fra under 1 % i 1998 til over 30 % i undersøgelsesperioden.

b) Priser på dumpingimporten

(49) Kommissionen undersøgte, om de eksporterende producenter fra det berørte land underbød EF-erhvervsgrenens priser i undersøgelsesperioden. For at skabe et sammenligningsgrundlag for priserne blev de eksporterende producenters priser behørigt justeret til et cif niveau, og EF-producenternes priser blev justeret til priser af fabrik.

(50) På dette grundlag konstateredes der følgende underbudsmargener, udtrykt i procent af EF-producenternes priser:

Land: Kina	Prisunderbud
Gennemsnitlig underbudsmargen	31 %
Underbudsmargener udelukkende for samarbejdsvillige eksporterende producenter	mellem 29 % og 33 %

(51) Disse underbudsmargener viste ikke alle virkninger af importen for priserne på fællesskabsmarkedet, idet der var tale om trykkede priser, hvilket gav sig udslag i EF-erhvervsgrenens manglende rentabilitet, da den begyndte at lide tab fra 2001.

5. EF-erhvervsgrenens situation

5.1. Analyse af faktorer, der er relevante for alle aktiviteter, herunder også salget til bunden anvendelse

a) Produktion

(52) EF-erhvervsgrenens produktion steg 1 % mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Der var en stigning på 28 % indtil 2000 fulgt af et fald på 21 % indtil udløbet af den undersøgte periode.

b) Kapacitet og kapacitetsudnyttelse

(53) Også i EF-erhvervsgrenens samlede produktionskapacitet var der en stigning mellem 1998 og undersøgelsesperioden på 17 %. Dette skyldtes en modernisering af produktionsanlægget. Kapacitetsudnyttelsen faldt 14 % i samme periode og nåede det laveste punkt i undersøgelsesperioden efter have kulmineret i 2000.

c) Investeringer

(54) EF-erhvervsgrenen fortsatte med at foretage store investeringer i produktionsfaciliteterne i hele den undersøgte periode og øgede endog de årlige udgifter til nye investeringer med omkring 80 % mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Dette vedrørte hovedsagelig investeringer i miljøbeskyttelse og i nye maskiner og nyt udstyr for at øge kapaciteten (både i 1998 og undersøgelsesperioden) og forbedre effektiviteten og produktiviteten.

d) Lagerbeholdninger

(55) Lagrene af færdige varer faldt 60 % mellem 1998 og undersøgelsesperioden og var små i hele undersøgelsesperioden. I undersøgelsesperioden udgjorde de under 1 % af det samlede salg. Imidlertid steg mængden af uafærdige varer stærkt i undersøgelsesperioden og var usædvanligt stor.

e) Beskæftigelse, produktivitet og lønninger

(56) Beskæftigelsen i EF-erhvervsgrenen faldt 6 % mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Lønningerne steg omkring 18 % fra 1998 til undersøgelsesperioden. I den undersøgte periode var der en mindre stigning i den gennemsnitlige produktivitet beregnet på grundlag af producerede tons pr. ansat.

5.2. Analyse af de faktorer, der er relevante for aktiviteterne på det frie marked

a) Salg

- (57) Mellem 1998 og undersøgelsesperioden var der en stigning på 23 % i salget på fællesskabsmarkedet af den pågældende vare fremstillet i Fællesskabet. Endnu engang var der tale om en stigning op til 2000 (52 %) fulgt af et fald mellem 2000 og undersøgelsesperioden (19 %).

b) Markedsandel

- (58) Mellem 1998 og undersøgelsesperioden mistede EF-erhvervsgrenen næsten 9 procentpoint af sin markedsandel på markedet i Fællesskabet (der lå på omkring 51 % i undersøgelsesperioden), mens det globale forbrug steg i samme periode med ca. 45 %, og markedsandelen for import af varer med oprindelse i det berørte land øgedes fra under 1 % til over 30 %.

c) Vækst

- (59) Som nævnt steg EF-erhvervsgrenens salg 23 %, og importen af den pågældende vare øgedes med faktor 100, mens forbruget i Fællesskabet steg næsten 45 % mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Den stigende tendens på markedet blev således ikke fulgt af en tilsvarende stigning i EF-erhvervsgrenens salg. Tværtimod faldt erhvervsgrenens markedsandel ca. 9 procentpoint mellem 1998 og undersøgelsesperioden, hvorimod markedsandelen for importen af den pågældende vare steg fra under 1 % til over 30 % i samme periode.

d) Priser

- (60) EF-producenternes gennemsnitlige netto salgspris på den pågældende vare fremstillet og solgt i Fællesskabet steg 10 % mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Hele stigningen fandt næsten udelukkende sted i 2001. Det er i den forbindelse vigtigt at nævne, at prisen på en af de vigtigste råvarer, natronlud, mere end fordobledes i løbet af 2001.

e) Rentabilitet, udbytte på investeringer, likviditet og evne til at rejse kapital

- (61) Den vejede gennemsnitlige rentabilitet udtrykt som fortjeneste/tab i forhold til netto-salgsværdien af de varer, der fremstilledes og solgtes i Fællesskabet, forværedes mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Rentabiliteten var højest i 1999 (over 10 %) og begyndte pludselig at falde i 2000, var under nul i 2001 og undersøgelsesperioden negativ på mellem - 5 % og - 10 %. Det blev konstateret, at en konkurrent fra USA førte en aggressiv priskampagne i hele 2000, som til sidst førte til, at selskabet selv forsvandt fra markedet. I det pågæl-

dende år var det derfor kun muligt at vælte en stigning i råvareprisen over på kunderne i begrænset omfang. Prisen på de vigtigste råvarer, toluen og natronlud, steg således over 50 % i den undersøgte periode. I 2001 begyndte importen af varer fra det berørte land til Fællesskabet i store mængder og til lave priser, hvilket førte til yderligere og endnu større formindskelse af EF-erhvervsgrenens rentabilitet.

- (62) Samme forværring fandt sted i forbindelse med forrentningen af investeret kapital, udtrykt som fortjeneste/tab i forhold til den bogførte restværdi af investeringer.

- (63) Likviditeten i forbindelse med den vare, der produceres og solgtes i Fællesskabet, formindskedes stærkt mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Efter en kulmination i 1999 blev den negativ i undersøgelsesperioden.

- (64) Det blev fastslået, at det ikke voldte EF-erhvervsgrenen vanskeligheder at rejse kapital på grundlag af banklån og finansiering fra moderselskabet.

f) Dumpingmargenens omfang

- (65) I betragtning af omfanget og priserne på dumpingimporten fra det berørte land kan virkningerne af de faktiske dumpingmargener ikke anses for at være ubetydelige.

6. Konklusion om skade

- (66) Forbruget i Fællesskabet steg ca. 45 % fra 1998 til undersøgelsesperioden. EF-erhvervsgrenen var imidlertid ikke i stand til at drage fuld fordel af denne udvikling, da den kun øgede sit salg med halvdelen af stigningen i forbruget, samtidig med at importen af varer med oprindelse i det berørte land steg betydeligt, navnlig fra 2000.

- (67) Med hensyn til prisudviklingen havde EF-erhvervsgrenen mulighed for at foretage en beskedent forhøjelse af salgspriserne mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Men den pågældende prisforhøjelse var slet ikke tilstrækkelig stor til at dække prisstigningerne på de vigtigste råvarer. I samme periode faldt priserne på importen fra Kina 30 %. Desuden blev de pågældende varer i undersøgelsesperioden importeret til priser, som helt tydeligt lå under EF-erhvervsgrenens priser, som lå på et tabsgivende niveau fra 2001 og fremefter.

- (68) Det blev fastslået, at der skete en forværring af EF-erhvervsgrenens situation i perioden fra 2001 til undersøgelsesperioden, navnlig med hensyn til nedsat produktion, kapacitetsudnyttelse, salg, markedsandel, rentabilitet, udbytte på investeringer og likviditet. Desuden var der betydelige prisunderbud og en alvorlig forværring af rentabiliteten og forrentningen af investeringer.

(69) En eksporterende producent fremførte, at EF-erhvervsgrenen ikke led skade. Argumentet var baseret på den stigning i produktion, salg og salgspriser og de faldende lagerbeholdninger, som EF-erhvervsgrenen oplevede. Med hensyn til dette punkt havde EF-erhvervsgrenen faktisk mulighed for at øge produktion, salg og salgspriser efter en stærk stigning i efterspørgslen efter den pågældende vare mellem 1998 og 2000. Men selv om der var en stigning i salget, var den ikke så stor som ventet på grund af tilvæksten på markedet. Desuden var stigningen i salgspriserne helt tydeligt ikke tilstrækkelig stor, da bl.a. råvarepriserne steg endnu mere, og EF-erhvervsgrenen havde tab i undersøgelsesperioden (såvel som i 2001).

(70) EF-erhvervsgrenens situation er således blevet forværret i en sådan grad, at det foreløbigt konkluderes, at erhvervsgrenen led væsentlig skade som omhandlet i artikel 3, stk. 6, i grundforordningen.

E. ÅRSAGSSAMMENHÆNG

1. Indledning

(71) I overensstemmelse med artikel 3, stk. 6 og 7, i grundforordningen undersøgte Kommissionen, om dumpingimporten af para-cresol med oprindelse i det berørte land har forvoldt EF-erhvervsgrenen skade i en sådan grad, at den kan betragtes som væsentlig. Andre kendte faktorer end dumpingimporten, som samtidig kunne skade EF-erhvervsgrenen, blev også undersøgt for at sikre, at skade, der eventuelt forvoldtes af sådanne andre faktorer, ikke blev tilskrevet dumpingimporten.

2. Virkningerne af dumpingimporten

(72) I den undersøgte periode øgedes dumpingimporten fra det berørte land betydeligt udtrykt i mængde (fra 40 Mt til 4 035 Mt) og som markedsandel (fra under 1 % til over 30 %). Den drastiske stigning i importen fra Kina fandt sted i undersøgelsesperioden (fra 240 Mt i 2000 til 4 035 Mt i undersøgelsesperioden), samtidig med at erhvervsgrenens importpriser allerede var faldet betydeligt, nemlig 46 %, i tiden fra 2000 til undersøgelsesperioden.

(73) Dette faldt sammen med et tab af markedsandel på 9 procentpoint for EF-erhvervsgrenen, og hvad der er endnu vigtigere, med en ikke tilstrækkelig stor udvikling i erhvervsgrenens priser. EF-erhvervsgrenens priser var genstand for underbud i undersøgelsesperioden (de var allerede trykket på grund af tab) fra priserne på dumpingimporten. Og samtidig steg priserne på de vigtigste råvarer betydeligt, navnlig på natronlud.

(74) Ovenstående bør vurderes på baggrund af, at prisen er et af de vigtigste kriterier for kunderne, når de køber para-cresol. Det bør også bemærkes, at EF-erhvervsgrenen stadig havde fortjeneste fra 1998 til 2000, dvs. på et tidspunkt, hvor dumpingimporten endnu ikke var trængt ind på markedet i Fællesskabet i større omfang.

3. Virkningerne af andre faktorer

a) Import fra andre tredjelande

(75) Undersøgelsen viste, at Japan og USA var de eneste andre tredjelande, hvorfra den pågældende vare importeredes til Fællesskabet i mængder, som oversteg de minimis-niveauet. Importen af para-cresol fra disse tredjelande såvel som deres markedsandel faldt betydeligt i den undersøgte periode, med henholdsvis 35 % og omkring 22 procentpoint, til ca. 17 % i undersøgelsesperioden. Fra 2000 til 2001 var der en nedgang i importen fra disse lande på over 50 % fra 5 953 Mt til 2 566 Mt. Dette skete således næsten samtidigt med stigningen i importen fra Kina.

(76) I den undersøgte periode forsvandt en større konkurrent i USA fra markedet. Selskabet førte en aggressiv prispolitik i 2000, hvilket forhindrede EF-erhvervsgrenen i at drage fordel af stigningen i salget og således øge sin fortjenstmargen. Selskabet blev tvunget til at lukke sin fabrik i 2001.

(77) I betragtning af ovenstående konkluderedes det foreløbigt, at den pågældende import ikke kunne bryde årsagssammenhængen mellem dumping og skade forvoldt af importen fra Kina. Udviklingen i disses stilling på markedet i Fællesskabet var tværtimod lige så negativ som i EF-erhvervsgrenens. Undersøgelsen viste desuden klart, at dumpingimporten fra Kina ikke bare overtog, men også langt oversteg de markedsandele, som Japan og USA havde haft.

b) Flere faktorer

(78) Kommissionen undersøgte også, om andre faktorer kunne have bidraget til den skade, der påførtes EF-erhvervsgrenen, navnlig med hensyn til en mulig indskrænkning i efterspørgslen, udviklingen i EF-erhvervsgrenens teknologi og produktivitet, dens eksportresultater og dens salg af den pågældende vare til bunden anvendelse.

(79) Med hensyn til udviklingen i efterspørgslen kan den væsentlige skade, der forvoldtes EF-erhvervsgrenen, ikke tilskrives en indskrænkning af efterspørgslen på markedet i Fællesskabet, da der var en stærk stigning i det synlige forbrug af para-cresol i den undersøgte periode.

(80) I forhold til den teknologiske udvikling og EF-erhvervsgrenens produktivitet har erhvervsgrenen formået at opretholde og endog øge salget mellem 1998 og undersøgelsesperioden. Den foretog også omfattende investeringer og moderniserede sine produktionsanlæg og øgede derved produktiviteten for at begrænse tabene i forbindelse med konkurrenceevnen. Det blev derfor foreløbigt konkluderet, at denne udvikling ikke var årsag til den væsentlige skade.

(81) En eksporterende producent og en bruger fremførte, at en del af skaden var forårsaget af EF-erhvervsgrenens investeringer i produktionskapacitet, og at dette også var grunden til den reducerede kapacitetsudnyttelse. Kapacitetsudnyttelsen forøgedes faktisk lige efter at produktionskapaciteten var blevet udvidet i 1998-1999. Den seneste forøgelse af produktionskapaciteten blev først fuldført efter undersøgelsesperioden, hvilket betyder, at den ikke har haft indflydelse på kapacitetsudnyttelsen i undersøgelsesperioden.

(82) Samme eksporterende producent henviste også til klagerens faldende eksport som et tegn på vedkommendes utilstrækkelige konkurrencedygtighed. Hvad angår eksportresultaterne, var EF-erhvervsgrenen mellem 1998 og undersøgelsesperioden blevet tvunget til at reducere salget med 59 % på markederne i tredjelande, hvor den også var i konkurrence med de kinesiske eksporterende producenter. Eksportsalget udgjorde imidlertid kun mellem 5 % og 10 % af EF-erhvervsgrenens samlede salg i undersøgelsesperioden. Eksportaktiviteterne kan derfor ikke være en forklaring på den skade, der påførtes EF-erhvervsgrenen.

(83) Det blev også undersøgt, om EF-erhvervsgrenen underminerede det frie marked ved at rette opmærksomheden mod leverancer til bunden anvendelse. Det blev imidlertid fastslået, at salget til bunden anvendelse faldt fra 36 % til 29 % af det samlede salg i den undersøgte periode. Salget foregik også til priser, som stort set lå på linje med priserne på det frie marked. Det fastslås derfor, at udviklingen i salget til bunden anvendelse ikke bidrog til den væsentlige skade, der påførtes EF-erhvervsgrenen.

4. Konklusion om årsagssammenhæng

(84) Ovenstående analyse viste, at der var en omfattende stigning i mængde og markedsandel for importen af varer med oprindelse i det berørte land, navnlig fra 2001 og fremefter, såvel som et betydeligt fald i salgspriserne og et højt prisunderbudsniveau i undersøgelsesperioden. Stigningen i lavprisimporten fra Kina faldt sammen med et betydeligt fald i EF-erhvervsgrenens markedsandel, hvilket sammen med pristrykket bl.a. resulterede i store tab for erhvervsgrenen i undersøgelsesperioden. Desuden fremgik det af undersøgelsen af de andre faktorer, som kunne have skadet EF-erhvervsgrenen, at ingen af disse kunne have haft væsentlige virkninger for erhvervsgrenen.

(85) På baggrund af ovenstående konkluderes det foreløbigt, at dumpingimporten har forvoldt EF-erhvervsgrenen væsentlig skade.

F. FÆLLESSKABETS INTERESSER

1. Indledende bemærkninger

(86) I overensstemmelse med artikel 21 i grundforordningen undersøgte Kommissionen spørgsmålet om Fællesskabets interesser. Fællesskabets interesser blev fastlagt på grundlag af en vurdering af alle de forskellige involverede parter interesser, dvs. EF-erhvervsgrenen, importører/forhandlerne og brugerne/forbrugerne af den pågældende vare i det omfang, de pågældende parter indgav de oplysninger, der blev anmodet om i så henseende.

(87) På dette grundlag blev det undersøgt, om der trods konklusionerne om dumping, skade og årsagssammenhæng er tvingende grunde til at konkludere, at det ikke er i Fællesskabets interesse at indføre antidumpingforanstaltninger i det foreliggende særlige tilfælde.

2. Undersøgelse

(88) For at vurdere de mulige virkninger af, at der indføres eller ikke indføres foranstaltninger, anmodede Kommissionen om oplysninger fra alle interesserede parter. Kommissionen sendte spørgeskemaer til EF-erhvervsgrenen, to importører og 17 brugere. EF-producenten og syv brugere svarede.

(89) Der blev modtaget besvarelser af spørgeskemaet inden for fristerne fra følgende syv brugere af den pågældende vare:

— BASF AG, Ludwigshafen, Tyskland

— Bayer AG, Leverkusen, Tyskland

— Ciba Spezialitätenchemie Lampertheim GmbH, Lampertheim, Tyskland

— Eliokem SAS, Courtaboeuf, Frankrig

— Great Lakes Chemical (Europe) GmbH, Frauenfeld, Schweiz (med fabrikker, som anvender para-cresol, i Frankrig og Tyskland)

— Raschig GmbH, Ludwigshafen, Tyskland

— Rütgers Chemicals AG, Castrop-Rauxel, Tyskland.

(90) Raschig GmbH solgte sin virksomhed med indarbejdning af para-cresol til klageren efter undersøgelsesperioden og kan derfor ikke længere betragtes som bruger eller interesseret part.

3. Erhvervsgren i Fællesskabet

(91) EF-erhvervsgrenen har bevist, at den er strukturmæssigt levedygtig og i stand til at tilpasse sig til de vekslende vilkår på markedet. Den opnåede gode fortjenstmargener fra 1998 til 2000, hvor virkningerne af dumpingimporten endnu ikke var mærkbare på markedet. Den foretog også store investeringer og fortsatte med at eksportere.

- (92) Det fastslås, at det vil genskabe loyale konkurrencevilkår på markedet, hvis der indføres foranstaltninger. Indføres der foranstaltninger, vil EF-erhvervsgrenen være i stand til at genvinde i det mindste en del af den tabte markedsandel med efterfølgende positive virkninger for rentabiliteten.
- (93) Som nævnt led EF-erhvervsgrenen væsentlig skade på grund af dumpingimporten af varer med oprindelse i det berørte land. Hvis der ikke træffes foranstaltninger, er der mulighed for en yderligere forværring af EF-erhvervsgrenens situation. Dette ville medføre yderligere tab af arbejdspladser. De pristrykkende virkninger af dumpingimporten ville fortsat ødelægge alle EF-erhvervsgrenens bestræbelser, navnlig på at genvinde et rentabelt niveau. Hvis der ikke træffes foranstaltninger, vil det bringe erhvervsgrenens tilstedeværelse på længere sigt i fare, og det kan ikke udelukkes, at den eneste EF-producent ville være nødt til at lukke på grund af konkurrencen fra dumpingimporten, hvis der ikke indføres foranstaltninger.

4. Importører/forhandlere

- (94) Der blev ikke modtaget besvarelser af spørgeskemaet fra importører og forhandlere. Det må i den forbindelse nævnes, at alle større brugere køber para-cresol direkte fra producenterne.
- (95) På baggrund af importørernes begrænsede rolle og deres manglende samarbejdsvilje i forbindelse med proceduren konkluderedes det foreløbigt, at antidumpingforanstaltninger ikke vil få betydelige negative virkninger for importørerne.

5. Brugere/forbrugere

- (96) Der blev modtaget syv besvarelser af spørgeskemaet fra brugere. Der blev aflagt et kontrolbesøg. De syv samarbejdsvillige brugere tegnede sig for 98 % af den samlede import af para-cresol fra de samarbejdsvillige kinesiske eksporterende producenter i undersøgelsesperioden. Antallet af ansatte i disse selskaber, som er direkte berørt af aktiviteterne med para-cresol, var næsten 200.
- (97) Brugere af den pågældende vare er selskaber, som er aktive inden for den kemiske industri. Para-cresol anvendes især i fremstillingen af antioxydanter, finkemikalier og som mellemprodukt. Selskaberne forsøger almindeligvis at finde en kombination af en pålidelig og den billigst mulige forsyningskilde, og de har således draget fordel af lave priser på para-cresol i de senere år. Alle samarbejdsvillige brugere, undtagen Raschig GmbH, har derfor taget stilling imod indførelse af antidumpingtold af frygt for at miste en billig forsyningskilde, hvilket ville skade deres konkurrencedygtighed på senere markedstrin, både i forbindelse med asiatiske konkurrenter og klageren.
- (98) Producenterne af antioxydanter er navnlig bekymret for konkurrencen fra klageren, som er en større aktør på dette marked, og frygter, at klageren ville benytte anti-

dumpingforanstaltninger vedrørende para-cresol til at styrke sin position og eventuelt dominere forsyningerne og prisudviklingen på markedet for antioxydanter. Med hensyn til producenterne af finkemikalier som anisaldehyd og solfiltre er deres største bekymring konkurrencen fra producenter i Asien, som fortsat vil drage fordel af adgang til billig para-cresol fra Kina.

- (99) Told vil imidlertid ikke føre til nedsat konkurrence eller forsyningsmangel. Det kan i stedet forudses, at importen af varer fra Kina fortsat vil være til rådighed til konkurrencedygtige priser, da den told, der foreslås for de samarbejdsvillige kinesiske eksporterende producenter, ligger under det konstaterede underbudsniveau. Desuden vil der også være andre forsyningskilder til rådighed fra andre tredjelande, som ikke er omfattet af told. Derfor forventes det, at EF-erhvervsgrenens reaktion på antidumpingforanstaltninger snarere vil være at øge produktionen og salget (i stedet for at hæve priserne) for at få større stordriftsfordele, som til gengæld vil give dem mulighed for at genskabe rentabiliteten. På dette grundlag konkluderes det, at brugerne fortsat vil være i stand til at købe para-cresol til konkurrencedygtige priser, og det forventes, at virkningerne vil være begrænset for brugernes konkurrencedygtighed i forbindelse med asiatiske konkurrenter og klageren.
- (100) På grundlag af ovenstående konkluderedes det foreløbigt, at eventuelle virkninger af antidumpingforanstaltningerne sandsynligvis ikke ville være afgørende for brugerne.

6. Konkurrence og handelsfordrejende virkninger

- (101) Med hensyn til virkningerne af eventuelle foranstaltninger for konkurrencen i Fællesskabet vil de berørte samarbejdsvillige eksporterende producenter i betragtning af deres stærke markedsposition sandsynligvis fortsætte med at sælge deres varer, omend til priser, som ikke er dumpingpriser. De forholdsvis lave toldsatser for de samarbejdsvillige kinesiske eksporterende producenter bør sætte disse i stand til at arbejde på loyale markedsvilkår i Fællesskabet. På grund af det samlede udvalg af indførte toldsatser er det således sandsynligt, at der fortsat vil være et stort antal større konkurrenter på fællesskabsmarkedet, herunder også producenter i det berørte land, Japan og USA. Brugere og forbrugere vil fortsat kunne vælge mellem forskellige leverandører af den pågældende vare. Det ville til gengæld sætte den eneste EF-producents fremtid på spil, hvis der ikke blev indført foranstaltninger. Selskabets forsvinden ville betyde mindre konkurrence på markedet i Fællesskabet.

7. Konklusion om Fællesskabets interesser

- (102) Af ovennævnte grunde konkluderes det foreløbigt, at der ikke er nogen tvingende grund til ikke at indføre antidumpingtold i den foreliggende sag.

G. MIDLERTIDIGE ANTIDUMPINGFORANSTALTNINGER

1. Skadesafhjælpningsniveau

- (103) På baggrund af konklusionerne om dumping, skade, årsagssammenhæng og Fællesskabets interesser bør der træffes midlertidige antidumpingforanstaltninger for at hindre, at der forvoldes EF-erhvervsgrenen yderligere skade ved dumpingimport.
- (104) Med henblik på fastsættelse af toldniveauet er der taget hensyn til de konstaterede dumpingmargener og det toldbeløb, der er nødvendigt til at fjerne den skade, der forvoldes EF-erhvervsgrenen.
- (105) Med henblik på fastsættelse af det nødvendige toldniveau til at fjerne den skade, der forvoldes ved dumping, blev der beregnet skadesmargener. Den nødvendige prisforhøjelse blev fastsat på grundlag af en sammenligning i samme handelsled af den vejede gennemsnitlige eksportpris og en tilsvarende ikke-skadevoldende pris på para-cresol, som EF-erhvervsgrenen solgte på markedet i Fællesskabet.
- (106) Den ikke-skadevoldende pris blev fastsat ved at beregne alle produktionsomkostninger og tilføje en fortjenstmargen, som med rimelighed ville kunne opnås, hvis der ikke fandt skadevoldende dumping sted. En fortjenstmargen på 10 % blev anset for passende i betragtning af EF-erhvervsgrenens finansielle situation i de foregående år (1998-2000) og under hensyn til behovet for langsigtede investeringer.
- (107) Forskellen mellem sammenligningen af den vejede gennemsnitlige eksportpris som fastsat til underbudsberegningerne og EF-erhvervsgrenens ikke-skadevoldende pris blev så udtrykt i procent af den samlede importværdi cif.

2. Midlertidige foranstaltninger

- (108) På baggrund af ovenstående bør der i overensstemmelse med artikel 7, stk. 2, i grundforordningen indføres en midlertidig antidumpingtold på importen af varer med oprindelse i Kina svarende til den laveste margin i henhold til reglen om den lavest mulige told. I det foreliggende tilfælde bør alle todsatser derfor fastsættes på samme niveau som de konstaterede dumpingmargener.
- (109) De individuelle antidumpingtoldsatser for selskaber i denne forordning er fastlagt på grundlag af resultaterne af denne undersøgelse. De afspejler således den situation, der konstateredes ved undersøgelsen vedrørende disse selskaber. Disse todsatser finder (i modsætning til den landsdækkende told for »alle andre selskaber«) udelukkende anvendelse på import af varer med oprindelse i det berørte land og fremstillet af de pågældende selskaber og således af de nævnte specifikke retlige enheder. Importerede varer, der er fremstillet af andre

selskaber, som ikke udtrykkeligt er nævnt i den relevante del af denne forordning med navn og adresse, herunder forretningsmæssigt forbundne enheder til de specifikt nævnte, kan ikke drage fordel af disse satser, men er omfattet af todsatsen for »alle andre selskaber«.

- (110) Alle anmodninger om anvendelse af disse individuelle todsatser for selskaber (f.eks. efter ændring af den pågældende enheds navn eller oprettelse af nye produktions- eller salgsenheder) indgives omgående til Kommissionen⁽¹⁾ med alle relevante oplysninger, især om ændringer i selskabets aktiviteter i forbindelse med produktion, hjemmemarkeds- og eksportsalg i tilknytning til f.eks. den pågældende navneændring eller den pågældende ændring i produktions- og salgsenheder. Kommissionen vil efter høring af det rådgivende udvalg ændre forordningen i overensstemmelse hermed ved ajourføring af listen over de selskaber, der er omfattet af individuelle todsatser.

H. SLUTBESTEMMELSE

- (111) Af hensyn til god administration bør der fastsættes en periode, inden for hvilken interesserede parter, som gav sig til kende inden for den i indledningsmeddelelsen fastsatte frist, kan fremsætte deres synspunkter skriftligt og anmode om at blive hørt. Det anføres endvidere, at afgørelserne vedrørende indførelse af told med henblik på denne forordning er foreløbige og kan tages op til fornyet overvejelse med henblik på endelige foranstaltninger —

UDSTEDT FØLGENDE FORORDNING:

Artikel 1

1. Der indføres en midlertidig antidumpingtold på importen af para-cresol med mindst 97 % af para-isomeren beregnet på grundlag af nettotørstoffet i varen, henhørende under KN-kode ex 2907 12 00 (Taric-kode 2907 12 00 91) og med oprindelse i Kina.

2. Tolden fastsættes til følgende af prisen, netto, frit Fællesskabets grænse, ufortoldet for varer, der er fremstillet af følgende producenter:

Producent	Toldsats	Taric-tillægskode
Nanjing Jingmei Chemical Co., Ltd, Jingqiao Town, Lishui County, Nanjing 211224, Kina	23,8 %	A 434
Shandong Reipu Chemicals Co., Ltd, Chenming West Road, Qihe County, Shandong, Kina	9,4 %	A 435
Alle andre selskaber	40,7 %	A 999

⁽¹⁾ Europa-Kommissionen
Generaldirektoratet for Handel
Direktorat B
Kontor J-79 5/16
B-1049 Bruxelles

3. Gældende bestemmelser vedrørende told finder anvendelse, medmindre andet er fastsat.

4. Den i stk. 1 omhandlede vares overgang til fri omsætning i Fællesskabet er betinget af, at der stilles sikkerhed med et beløb svarende til den midlertidige told.

Artikel 2

1. Uden at dette berører bestemmelserne i artikel 20 i forordning (EF) nr. 384/96 kan interesserede parter fremføre deres synspunkter skriftligt og anmode om at blive hørt mundtligt af Kommissionen inden for en frist på en måned fra datoen for denne forordnings ikrafttræden.

2. I henhold til artikel 21, stk. 4, i forordning (EF) nr. 384/96 kan berørte parter fremsætte bemærkninger til anvendelsen af denne forordning inden for en frist på en måned fra dens ikrafttræden.

Artikel 3

Denne forordning træder i kraft dagen efter offentliggørelsen i *Den Europæiske Unions Tidende*.

Artikel 1 i denne forordning anvendes i en periode på seks måneder.

Denne forordning er bindende i alle enkeltheder og gælder umiddelbart i hver medlemsstat.

Udfærdiget i Bruxelles, den 20. marts 2003.

På Kommissionens vegne

Pascal LAMY

Medlem af Kommissionen
