

IV

(Informations)

INFORMATIONS PROVENANT DES INSTITUTIONS
ET ORGANES DE L'UNION EUROPÉENNE

COMMISSION

**Rapport de la Commission conformément à l'article 28, paragraphe 3, du règlement (CE) n° 980/2005
du Conseil du 27 juin 2005 portant application d'un schéma de préférences tarifaires généralisées**

(2008/C 66/01)

TABLE DES MATIÈRES

	Page
1. INTRODUCTION	2
1.1. Vue d'ensemble	2
1.2. Méthodologie et terminologie	3
2. ANALYSE DE L'ÉVOLUTION DES IMPORTATIONS PRÉFÉRENTIELLES	4
2.1. Le régime général	5
2.1.1 Couverture du régime général	5
2.1.2 Taux d'utilisation du régime général	6
2.1.3 Graduation du régime général	7
2.2. Le régime spécial SPG+	7
2.2.1 Couverture du régime SPG+	7
2.2.2 Taux d'utilisation du régime SPG+	8
2.2.3 Graduation du régime GSP+	9
2.3. L'initiative «Tout sauf les armes»	9
2.3.1 Couverture du régime en faveur des PMA	9
2.3.2 Taux d'utilisation de l'initiative TSA	10
2.3.3 Graduation de l'initiative TSA	11
3. MARGES PRÉFÉRENTIELLES DANS LE CADRE DU SPG	11
4. INCIDENCE SUR LE BUDGET COMMUNAUTAIRE	12
5. CONCLUSION	13
ANNEX I: Beneficiary Countries under all GSP Arrangements	15
ANNEX II: Variation of Preferential Imports of the GSP	18
ANNEX III: Countries/Sectors Graduated from the General Arrangement	22
ANNEX IV: GSP — Statistics for All Beneficiary Countries	23

1. INTRODUCTION

1.1. Vue d'ensemble

Le système de préférences généralisées (SPG) de l'Union européenne (UE) est le système le plus ancien et le plus complet des systèmes de préférences mis en œuvre par les pays développés, facilitant les échanges commerciaux pour 178 pays en développement. Son objectif est d'aider les pays en développement à réduire la pauvreté ainsi que de promouvoir le développement durable et la bonne gouvernance en contribuant à la création de revenus, par l'intégration dans le commerce international grâce à un meilleur accès au marché de l'UE.

Ces objectifs doivent être soutenus soit par un accès en franchise complète de droits de douane des produits au marché unique, soit par l'application de réductions tarifaires pour les exportations vers ce marché.

Pour la période du 1^{er} janvier 2006 au 31 décembre 2008, le système renouvelé prévoit trois types de régimes pour leurs bénéficiaires: premièrement le régime général, deuxièmement le régime spécial incitatif au développement durable et à la bonne gouvernance, et troisièmement le régime en faveur des pays les moins avancés (PMA), initiative connue sous le nom «Tout sauf les armes» (TSA).

La mise en œuvre du SPG de l'UE ⁽¹⁾ s'effectue par cycles de dix ans dans le but d'assurer une plus grande continuité ainsi qu'une meilleure stabilité du système. Les orientations les plus récentes pour la période 2006-2015 ont été adoptées en 2004 ⁽²⁾.

Dans le cadre du régime général qui couvre environ 6 400 produits sur les quelque 10 000 lignes tarifaires que compte le tarif douanier commun de l'UE, les produits classés non sensibles (un peu plus de 3 200, c'est-à-dire légèrement plus de la moitié des produits couverts) bénéficient d'un accès en franchise de droits de douane, tandis que les produits classés sensibles (un peu moins de 3 200 lignes tarifaires, réparties entre les produits agricoles, le textile, l'habillement, les tapis et les chaussures) se voient accorder une réduction tarifaire de 3,5 points de pourcentage sur les droits de douane ad valorem comparativement au tarif de la nation la plus favorisée (NPF), ainsi qu'une réduction de 30 pour cent des droits de douane spécifiques (avec quelques exceptions) ⁽³⁾. En ce qui concerne les produits textiles et l'habillement, la réduction s'élève à 20 pour cent du droit de douane ad valorem du régime NPF ⁽⁴⁾.

Le régime en faveur du développement durable et de la bonne gouvernance (SPG+) permet l'entrée sur le marché de l'UE de l'ensemble des marchandises couvertes par le régime général du SPG ⁽⁵⁾ et ce, en franchise de droits de douane. À l'heure actuelle, le SPG+ concerne quinze pays: quatre pays de la Communauté andine (la Bolivie, la Colombie, l'Équateur et le Pérou), sept pays d'Amérique centrale (le Costa Rica, le Salvador, le Guatemala, le Honduras, le Nicaragua, le Panama et le Venezuela), deux pays d'Europe de l'Est (la République de Moldavie et la Géorgie) et deux pays d'Asie (le Sri Lanka et la Mongolie).

Le précédent règlement SPG prévoyait pour les pays les moins avancés (PMA) un régime spécial en vertu duquel ces pays bénéficiaient pratiquement des mêmes préférences que celles accordées par l'accord de Lomé aux pays de la zone ACP. En février 2001 ⁽⁶⁾, la mise en place de l'initiative TSA a permis d'élargir la couverture de ce régime spécial en y incluant 926 nouvelles lignes tarifaires ⁽⁷⁾. Aujourd'hui, l'initiative TSA donne à l'ensemble des produits en provenance des 50 PMA un accès en franchise de droits de douane au marché de l'UE, à l'exception des armes et des munitions ainsi que de 41 lignes tarifaires de produits agricoles, principalement le riz et le sucre, qui seront libéralisées en 2009.

⁽¹⁾ Règlement (CE) n° 980/2005 du Conseil du 27 juin 2005, portant application d'un schéma de préférences tarifaires généralisées (JO L 169 du 30.6.2005).

⁽²⁾ Communication du 7 juillet 2004 [COM(2004) 461, JO C 242 du 29.9.2004].

⁽³⁾ Les tarifs sont suspendus si le traitement préférentiel donne lieu à des droits de douane (ad valorem) de 1 pour cent ou moins, ou à des droits de douane spécifiques de 2 euros ou moins.

⁽⁴⁾ Cette réduction concerne principalement les produits visés aux chapitres 50 à 63 de la nomenclature combinée.

⁽⁵⁾ Pour être éligibles, les bénéficiaires doivent satisfaire à un certain nombre de critères. Ils doivent notamment faire partie des pays vulnérables (voir ci-après), avoir ratifié et mettre en œuvre, de manière effective, les principales conventions internationales relatives aux droits de l'homme et aux droits fondamentaux des travailleurs, ainsi que les principes de protection de l'environnement et de bonne gouvernance. Un pays est vulnérable au sens du règlement SPG dès lors que les cinq plus grandes sections des produits qu'il exporte vers la Communauté dans le cadre du SPG représentent plus de 75 pour cent du total de ses exportations couvertes par le SPG. Les exportations de ce pays qui sont couvertes par le SPG doivent, de plus, représenter moins de 1 pour cent du total des importations dans la Communauté dans le cadre du SPG [inclure également le critère défini par la Banque mondiale — voir l'article 9, paragraphe 3, du règlement SPG].

⁽⁶⁾ Règlement (CE) n° 416/2001 du Conseil du 28 février 2001.

⁽⁷⁾ Néanmoins, l'initiative TSA n'a pas immédiatement libéralisé les importations de sucre, de riz et de bananes. Cela concerne un total de 43 lignes tarifaires, pour lesquelles l'initiative TSA prévoit des contingents à droit nul. Ces lignes tarifaires n'étaient pas incluses dans le chiffre de 926.

L'objectif consistant à concentrer le SPG sur les pays qui en ont le plus besoin est réalisé par la «graduation» des secteurs de produits les plus concurrentiels de certains bénéficiaires. Étant donné leur niveau élevé de compétitivité, il n'existe plus aucune raison de leur accorder des tarifs préférentiels. Ils se voient donc appliquer les droits NPF dans le cadre du régime de l'OMC. La procédure de graduation du régime SPG est le signe que le système a parfaitement rempli sa fonction, à savoir l'intégration d'un pays particulier et d'une section de produits spécifique dans le commerce international par un gain de compétitivité.

En vertu de l'article 28 du règlement (CE) n° 980/2005 du Conseil, le comité des préférences généralisées examine:

«les effets du schéma, sur la base d'un rapport de la Commission portant sur la période à compter du 1^{er} janvier 2006. Ce rapport couvre tous les régimes préférentiels visés à l'article 1^{er}, paragraphe 2 et est présenté en temps utile pour l'examen du règlement suivant».

Le présent rapport porte sur les trois régimes SPG. Il couvre une période de trois ans, allant du 1^{er} janvier 2004 au 31 décembre 2006, bien qu'une attention particulière soit portée aux années 2005 et 2006, qui ont vu l'entrée en vigueur du nouveau SPG.

1.2. Méthodologie et terminologie

Certains pays bénéficiaires du SPG peuvent également profiter d'autres accords préférentiels, tels que l'accord de Cotonou ou un accord de libre-échange (ALE) bilatéral. Étant donné que les statistiques du commerce extérieur ne fournissent pas toujours des informations claires sur la nature des préférences qui ont effectivement été appliquées pour des importations spécifiques, il serait important d'analyser le taux global d'utilisation des préférences. Comme l'accord de Cotonou ou les ALE bilatéraux vont plus loin, en termes de couverture et de profondeur des préférences, que le régime SPG général, les pays utilisant habituellement l'accord de Cotonou, par exemple, ne sont pas passés à des régimes SPG. Ainsi, les taux d'utilisation du SPG peuvent être faussés à la baisse.

Le rapport examine les importations préférentielles en provenance de 107 bénéficiaires ⁽¹⁾, à savoir:

- 42 pays bénéficiant du régime général,
- 50 pays moins avancés,
- 15 pays bénéficiant du régime spécial en faveur du développement durable et de la bonne gouvernance.

La couverture de ces pays représente au total 90 % des importations.

Pour analyser la couverture des trois régimes, le rapport a pris en considération uniquement les années 2005 et 2006, étant donné que les informations fournies pour l'année 2004 auraient été superflues.

Le calcul de la marge préférentielle moyenne a été réalisé sur une base théorique, en ajoutant la marge préférentielle attribuée à chaque ligne tarifaire au titre de chacun des régimes et en divisant la marge préférentielle totale ainsi obtenue par le nombre total de lignes tarifaires prévues dans le régime concerné. En suivant cette méthodologie, nous avons essayé d'éliminer toutes les distorsions éventuellement causées par l'introduction du volume des échanges. En effet, le volume des échanges peut fausser le résultat en faveur du régime qui couvre le plus grand nombre de lignes tarifaires et/ou le volume le plus élevé d'échanges pour chaque ligne tarifaire.

En outre, lors du calcul de la marge préférentielle moyenne, il est exclusivement fait référence aux tarifs appliqués et aucune conversion de prélèvements spécifiques sur les produits en équivalents tarifaires n'est effectuée.

Importations éligibles: importations de produits pour lesquelles le pays d'origine a droit au traitement SPG.

Importations préférentielles: importations de produits pour lesquelles le traitement SPG a effectivement été demandé.

Taux d'utilisation: rapport entre importations préférentielles et importations éligibles. Il indique la part des importations qui ont effectivement bénéficié de préférences tarifaires pour le total des importations pouvant prétendre à ces préférences.

⁽¹⁾ Une liste de ces pays figure à l'annexe I.

«Perte» de revenus: perte potentielle de recettes douanières de l'UE due à l'application de préférences, en considérant comme hautement probable que le commerce resterait inchangé dans une situation sans préférences.

Marge préférentielle: écart entre le tarif NPF et le tarif préférentiel, exprimé en points de pourcentage. Exemple: une préférence tarifaire de 30 % sur un droit NPF de 10 % donne une marge préférentielle de 3 points de pourcentage et un tarif préférentiel de 7 %.

Table X

Example for country X, fish products

(Euro Mio)

Product	MFN Tariff	SPG Tariff	Preferential Margin	Eligible Imports	Loss of Income
03056980	12	0	12	1,80	0,22
03061310	12	3,6	8,4	0,09	0,01
03061350	12	3,6	8,4	225,52	18,94
03061380	12	3,6	8,4	16,17	1,36
03061110	12,5	0	12,5	0,71	0,09
03061190	12,5	0	12,5	0,37	0,05
Total			10,37	244,66	20,66

10,37 = sum (preferential margins)/number of product lines.

Toutes les données statistiques ont été communiquées par EUROSTAT.

2. ANALYSE DE L'ÉVOLUTION DES IMPORTATIONS PRÉFÉRENTIELLES

Étant donné que le nouveau système est en application seulement depuis le 1^{er} janvier 2006 ⁽¹⁾ et que les pays bénéficiaires n'ont sans doute pas pleinement utilisé les nouveaux instruments, il est impossible de formuler des conclusions définitives.

Avec l'entrée en vigueur du nouveau régime SPG le 1^{er} janvier 2006, environ 250 nouveaux produits intéressants pour les pays en développement ont été introduits dans la liste de produits du SPG, qui comprend principalement des poissons, des fruits et des légumes. En outre, les marges préférentielles (actuellement 3,5 points pour les produits classés sensibles et 100 % pour les produits classés non sensibles) ont été maintenues.

En 2006, les importations de ces produits nouvellement introduits dans le SPG ont augmenté de 19 % (3,9 milliards d'euros) comparativement à 2005 (3,3 milliards d'euros). Le fait le plus remarquable est la croissance des importations préférentielles, qui a presque triplé, démontrant ainsi que les nouveaux produits inclus dans le SPG occupent une place importante dans les exportations des pays en développement. Il s'agissait essentiellement de produits de la pêche.

Table 1

All GSP countries: New GSP products

(Mio Euro, %)

	2004	2005	2004-2005	2006	2005-2006	2004-2006
Total imports	2 742	3 300	20 %	3 938	19 %	44 %
Eligible imports	652	835	28 %	3 881	364 %	495 %
Preferential imports	352	486	38 %	1 268	161 %	260 %
Utilisation rate	54 %	58 %	8 %	33 %	- 44 %	- 39 %

Statistical calculations include all 178 GSP countries.

Plusieurs pays d'Asie et d'Amérique du Sud, de taille petite et moyenne, ont profité des nouvelles préférences (par exemple: le Viêt Nam, les Philippines, le Sri Lanka, les Maldives, l'Équateur, la Colombie et le Salvador).

Si les importations de l'UE en provenance des principaux exportateurs du SPG ⁽²⁾ sont déduites des importations totales réalisées dans le cadre du SPG en 2005 et 2006, la valeur des importations en provenance des 164 petits exportateurs restants a augmenté de 6 % pour atteindre 10,6 milliards d'euros.

⁽¹⁾ Exceptionnellement, le régime incitatif du SPG+ a fait l'objet d'une entrée en vigueur accélérée à titre provisoire le 1^{er} juillet 2005.

⁽²⁾ Les pays dont les exportations vers l'UE dans le cadre du SPG dépassent un milliard d'euros et qui sont de grandes économies: l'Inde, le Brésil, le Bangladesh, la Thaïlande, le Viêt Nam, l'Indonésie, le Pakistan, la Malaisie, l'Arabie saoudite, l'Ukraine, la Chine, l'Argentine, la Russie et l'Afrique du Sud.

Table 2

GSP Countries without 14 biggest economies

	2004	2005	2004-2005	2006	2005-2006	2004-2006
(Mio Euro, %)						
Total imports	148 476	192 008	29 %	219 476	14 %	48 %
Eligible imports	34 361	34 721	1 %	42 766	23 %	24 %
Preferential imports	7 403	10 063	36 %	10 671	6 %	44 %
Utilisation rate	22 %	29 %	35 %	25 %	– 14 %	16 %

Statistical calculations include 164 GSP countries.

De plus, au cours de la première année de mise en œuvre du nouveau régime, les importations provenant des petites économies et des PMA ont affiché les plus fortes augmentations. Parmi les 50 principaux pays concernés, seuls quatre font partie des «grandes économies». Vingt-six petites économies au sein de ce groupe ont accru de plus de 100 % leurs exportations vers l'UE au titre du SPG. Les importations préférentielles de l'UE en provenance des grandes économies restantes ont connu une augmentation de moins de 30 % (14 % pour l'Inde, 26 % pour le Brésil), voire une diminution (– 67 % pour la Chine, – 36 % pour l'Afrique du Sud et – 35 % pour la Russie) ⁽¹⁾.

Tout particulièrement, en ce qui concerne le secteur des produits textiles et de l'habillement (section XI de la nomenclature combinée (NC)) — un secteur dans lequel le principal concurrent du SPG sur le marché de l'UE (la Chine) est gradué –, les importations en provenance de petites économies telles que les îles Fidji, Haïti, la Tunisie, le Niger l'Afghanistan affichaient la plus forte progression (en valeur relative et non absolue) ⁽²⁾.

2.1. Le régime général

2.1.1. Couverture du régime général

Pour 2006, le régime général porte sur 6 379 lignes tarifaires dont 3 206 bénéficient d'une préférence tarifaire à 100 % et 3 173, d'une réduction par rapport au tarif NPF. Comparé au précédent régime, en 2006, le nouveau régime a introduit 217 lignes tarifaires supplémentaires, dont 16 bénéficient d'une préférence supplémentaire à 100 % (11 produits industriels et 5 produits agricoles) et 201, d'une réduction par rapport au tarif NPF.

Le nombre de lignes tarifaires apparaissant sous la rubrique «Not in GSP» du tableau 3 représente l'écart entre le nombre total de lignes tarifaires bénéficiant d'une préférence au titre du régime SPG général (6 379 en 2006) et le nombre de lignes tarifaires prévues par le système NPF qui sont passibles de droits de douane (7 280). C'est dans le secteur agricole que le nombre de lignes tarifaires non libéralisées reste le plus élevé.

Table 3

Coverage in terms of number of lines by sectors of the general arrangement

Sector	GSP 2006				GSP 2005				GSP 2005-2006			
	No lines	0 ⁽¹⁾	<> 0 ⁽²⁾	not in GSP	No lines	0	<> 0	not in GSP	No lines	0	<> 0	not in GSP
Agricultural	1 172	103	1 069	762	950	98	852	995	222	5	217	– 233
Textiles	1 169	0	1 169	7	1 172	0	1 172	7	– 3	0	– 3	0
Industrial	4 038	3 103	935	132	4 040	3 092	948	122	– 2	11	– 13	10
Total	6 379	3 206	3 173	901	6 162	3 190	2 972	1 124	217	16	201	– 223

⁽¹⁾ 0: Products that enjoy 100 % preference thus enter the EU Market Duty free.

⁽²⁾ <> 0: Dutiable products. Products which benefit from a reduction from the MFN tariff but do not enter the EU Market duty free.

La première conclusion qui peut être tirée de cette analyse est que le régime général a été amélioré puisque, non seulement, il comprend des lignes tarifaires supplémentaires, mais il introduit également un traitement préférentiel supplémentaire.

⁽¹⁾ Voir annexe II.

⁽²⁾ Voir annexe III.

2.1.2. Taux d'utilisation du régime général

Le taux d'utilisation moyen du régime général est resté relativement stable à un niveau de l'ordre de 50 %, avec une augmentation pour les produits industriels et textiles et une baisse pour les produits agricoles au cours des trois années considérées. Mais c'est dans le secteur agricole que les taux d'utilisation sont les plus importants et que le taux d'accroissement des importations préférentielles est le plus élevé (76 %).

Si nous comparons le régime général à l'ensemble des trois régimes, nous constatons que les taux d'utilisation annuels du premier sont inférieurs au taux d'utilisation moyen des seconds.

Néanmoins, cette comparaison dissimule la performance sectorielle. Les taux d'utilisation pour les secteurs agricole et industriel sont tous supérieurs au taux d'utilisation moyen des trois régimes. C'est la faible performance du secteur textile qui a plus que compensé la performance meilleure des deux autres secteurs.

Les taux d'utilisation pour chacun des pays sont présentés à l'annexe IV.

Table 4

Development of preferential imports as well as their share in eligible imports, i.e. the utilisation rate of preferences available under the general arrangement

	2004 value	2005 value	2004-2005 growth	2006 value	2005-2006 growth	2004-2006 growth
(Mio Euro, %)						
Total imports	407 460	519 689	28 %	608 304	17 %	49 %
Eligible imports	75 003	72 051	- 4 %	85 338	18 %	14 %
Preferential imports	35 386	39 443	11 %	42 430	8 %	20 %
Utilisation rate	47 %	55 %	17 %	50 %	- 9 %	6 %
Utilisation rate (average)	53 %	58 %	8 %	58 %	1 %	9 %
Agricultural products (total)	31 625	34 312	8 %	37 560	9 %	19 %
Eligible imports	6 966	8 375	20 %	13 205	58 %	90 %
Preferential imports	4 022	4 677	16 %	7 096	52 %	76 %
Utilisation rate	58 %	56 %	- 3 %	54 %	- 4 %	- 7 %
Utilisation rate (average)	54 %	52 %	- 3 %	53 %	3 %	- 1 %
Textile products (total)	34 503	40 611	18 %	45 072	11 %	31 %
Eligible imports	19 021	14 945	- 21 %	19 131	28 %	1 %
Preferential imports	7 795	7 354	- 6 %	8 393	14 %	8 %
Utilisation rate	41 %	49 %	20 %	44 %	- 10 %	7 %
Utilisation rate (average)	46 %	53 %	15 %	54 %	1 %	17 %
Industrial products (total)	341 332	444 766	30 %	525 672	18 %	54 %
Eligible imports	49 016	48 731	- 1 %	53 002	9 %	8 %
Preferential imports	23 569	27 412	16 %	26 941	- 2 %	14 %
Utilisation rate	48 %	56 %	17 %	51 %	- 9 %	6 %
Utilisation rate (average)	47 %	49 %	5 %	46 %	- 6 %	- 1 %

2.1.3. Graduation du régime général

Les dispositions relatives à la graduation, nouvellement introduites, ont clairement atteint l'objectif du mécanisme de graduation du SPG ⁽¹⁾. Neuf pays bénéficiaires du SPG (sur 178) font l'objet d'une graduation pour une ou plusieurs sections de produits spécifiques ⁽²⁾. Les pays «gradués» sont de «grandes» économies ⁽³⁾ dont les importations préférentielles dans l'UE au titre du régime général sont allées en 2006 de 1,3 milliard à plus de 9,6 milliards d'euros. La graduation n'a pas eu d'incidence négative sur le niveau des importations vers l'UE des produits «gradués» provenant des bénéficiaires susmentionnés du SPG. Dans la majorité des cas, le total des importations des produits ayant pour origine les pays «gradués» a augmenté par rapport à 2005 (dans des proportions allant de 3 % à 51 %) (voir annexe III). Les seules exceptions étaient le secteur des équipements de transport en provenance de Chine ainsi que des produits des industries alimentaires en provenance du Brésil, où les importations ont subi une baisse de 5 % et 8 % respectivement (voir tableaux 5 et 6).

Table 5

China S-XVII — Transport equipment

(Mio Euro, %)

	2004	2005	2004-2005	2006	2005-2006	2004-2006
Total imports	1 988	3 566	79 %	3 400	– 5 %	71 %
Eligible imports	1 436	2 053	43 %			
Preferential imports	1 080	1 550	44 %		Graduated	
Utilisation rate	75 %	76 %	0 %			

Table 6

Brazil S-IV — Prepared foodstuffs

(Mio Euro, %)

	2004	2005	2004-2005	2006	2005-2006	2004-2006
Total imports	3 815 278	3 725 793	– 2 %	3 418 128	– 8 %	– 10 %
Eligible imports	138	2	– 99 %			
Preferential imports	138	2	– 99 %		Graduated	
Utilisation rate	100 %	100 %	0 %			

En outre, cinq pays «gradués» ont déjà diversifié leurs importations vers l'UE dans le cadre du SPG, étant donné que ces importations préférentielles ont augmenté entre 2005 et 2006 (dans des proportions allant de 14 % à 45 %) (voir annexe II).

On peut conclure que, pour l'année 2006, première année de mise en œuvre du régime, les chiffres du commerce démontrent que les objectifs principaux de la graduation ont été atteints. En effet, les exportations des pays «gradués» ont continué à se développer dans les secteurs à partir desquels la graduation a eu lieu, et plus de la moitié des pays «gradués» sont parvenus à diversifier leurs importations vers le marché de l'UE au titre du SPG.

2.2. Le régime spécial SPG+

2.2.1. Couverture du régime SPG+

Pour 2006, le régime SPG+ porte sur 6 454 lignes tarifaires dont toutes, sauf 21, bénéficient d'une préférence à 100 %. En comparaison avec le régime général, le régime SPG+ accorde à 75 lignes tarifaires supplémentaires le bénéfice d'un traitement préférentiel. Les lignes tarifaires de référence couvertes par le SPG+ étaient déjà celles du régime «drogues» antérieur. En outre, le régime SPG+ a introduit 22 nouvelles lignes tarifaires dans le système et a appliqué la préférence tarifaire de 100 % à 188 nouvelles lignes (171 du secteur agricole et 20 du secteur industriel, 3 lignes tarifaires ayant été supprimées dans le secteur textile).

⁽¹⁾ Tel que prévu dans la communication du 7 juillet 2004 [COM(2004) 461, JO C 242 du 29.9.2004].

⁽²⁾ Critères de graduation prévus à l'article 14 du règlement (CE) n° 980/2005 du Conseil.

⁽³⁾ Brésil, Chine, Algérie, Indonésie, Inde, Malaisie, Russie, Thaïlande et Afrique du Sud.

Le nombre de lignes tarifaires figurant sous la rubrique «Not in GSP+» représente l'écart entre le nombre total de lignes tarifaires bénéficiant d'une préférence au titre du régime SPG+ (6 454 en 2006) et le nombre de lignes tarifaires du système NPF qui sont passibles de droits de douane (7 280). C'est une fois de plus dans le secteur agricole que le nombre de lignes tarifaires non libéralisées reste le plus élevé, bien qu'il soit plus faible que dans le régime général (700).

Table 7

Coverage in terms of number of lines by sectors of the GSP+ arrangement

Sector	GSP+ 2006				GSP+ 2005				GSP+ 2005-2006			
	No lines	0	<> 0	Not in GSP	No lines	0	<> 0	Not in GSP	No lines	0	<> 0	Not in GSP
Agricultural	1 234	1 213	21	700	1 229	1 042	87	716	5	171	- 66	- 16
Textiles	1 169	1 169	0	7	1 172	1 172	0	7	- 3	- 3	0	0
Industrial	4 051	4 051	0	119	4 031	4 031	0	131	20	20	0	- 12
Total	6 454	6 433	21	826	6 432	6 245	87	854	22	188	- 66	- 28

D'une manière générale, le régime SPG+ révèle une amélioration en ce qui concerne non seulement le nombre de lignes tarifaires (par rapport au régime «drogues»), mais aussi et surtout le nombre de lignes tarifaires qui bénéficient d'une préférence à 100 %.

2.2.2. Taux d'utilisation du régime SPG+

Les taux d'utilisation du SPG+ sont nettement supérieurs (plus de 70 %) à ceux du régime général (à peine plus de 50 %). Cela est très probablement dû aux marges préférentielles plus attrayantes qu'offre le régime SPG+. L'écart important entre les taux d'utilisation des deux régimes pourrait également s'expliquer par le fait que les pays relevant du régime SPG+ ne bénéficient d'aucun autre régime préférentiel dans leurs relations commerciales avec l'UE.

Une comparaison des taux d'utilisation du SPG+ avec le taux d'utilisation moyen de l'ensemble du système permet de conclure que le régime SPG+ a donné des résultats bien supérieurs à la moyenne, particulièrement pour le secteur agricole, et qu'il a en fait été le plus performant des trois régimes.

En ce qui concerne la croissance des taux d'utilisation, le taux d'utilisation total a augmenté de 8 % au cours des trois années considérées, c'est-à-dire 1 % de moins que la moyenne constatée pour les trois régimes. Le secteur textile est celui qui a affiché la croissance la plus élevée, qui a plus que compensé la légère baisse de la croissance du taux d'utilisation pour les produits industriels et agricoles.

L'analyse statistique des chiffres des importations au titre du SPG+ confirme que les importations préférentielles se sont accrues de 15 % entre 2005 et 2006. En outre, les importations préférentielles réalisées vers l'UE dans le cadre du SPG+ à partir de 12 pays bénéficiaires du SPG+ sur 15 ont progressé en moyenne de 28,5 %, de sorte que 9 pays du SPG+ sur les 15 se sont élevés dans le classement des exportateurs du SPG à destination de l'UE (principalement la République de Moldavie avec 36 %, le Nicaragua avec 30 % et la Bolivie avec 47 % d'augmentation) (voir annexe II).

Les taux d'utilisation pour les pays bénéficiaires du régime SPG+ sont présentés à l'annexe IV.

Table 8

Development of preferential imports as well as their share in eligible imports, i.e. the utilisation rate of preferences available for beneficiaries of the GSP+ arrangement

(Mio Euro, %)

	2004 value	2005 value	2004-2005 growth	2006 value	2005-2006 growth	2004-2006 growth
All products						
Total imports	15 342	17 969	17 %	22 444	25 %	46 %
Eligible imports	3 788	5 151	36 %	5 720	11 %	51 %
Preferential imports	2 696	3 831	42 %	4 401	15 %	63 %
Utilisation rate	71 %	74 %	4 %	77 %	4 %	8 %
Utilisation rate (average)	53 %	58 %	8 %	58 %	1 %	9 %
Agricultural products (total)	5 348	6 404	20 %	7 092	11 %	33 %
Eligible imports	1 715	2 648	54 %	3 010	14 %	76 %
Preferential imports	1 522	2 267	49 %	2 644	17 %	74 %
Utilisation rate	89 %	86 %	- 3 %	88 %	2 %	- 1 %
Utilisation rate (average)	54 %	52 %	- 3 %	53 %	3 %	- 1 %
Textile products (total)	1 186	1 215	2 %	1 475	21 %	24 %
Eligible imports	1 057	1 142	8 %	1 378	21 %	30 %
Preferential imports	426	551	29 %	825	50 %	94 %
Utilisation rate	40 %	48 %	20 %	60 %	25 %	50 %
Utilisation rate (average)	46 %	53 %	15 %	54 %	1 %	17 %
Industrial products (total)	8 807	10 349	18 %	10 877	5 %	24 %
Eligible imports	1 015	1 360	34 %	1 332	- 2 %	31 %
Preferential imports	747	1 011	35 %	931	- 8 %	25 %
Utilisation rate	74 %	74 %	0 %	70 %	- 5 %	- 5 %
Utilisation rate (average)	47 %	49 %	5 %	46 %	- 6 %	- 1 %

La conclusion principale que l'on peut formuler est que les importations préférentielles en provenance de tous les secteurs, à l'exception du secteur industriel, ont affiché un taux de croissance positif, et ont même connu en 2006 un accroissement plus rapide que les importations éligibles, faisant encore progresser les taux d'utilisation déjà élevés.

2.2.3. Graduation du régime GSP+

Aucun pays n'a fait l'objet d'une graduation pendant les années de mise en œuvre du régime.

2.3. L'initiative «Tout sauf les armes»

2.3.1. Couverture du régime en faveur des PMA

Pour 2006, l'initiative TSA porte sur 7 216 lignes tarifaires, qui bénéficient toutes d'une préférence à 100 %. En comparaison avec le régime SPG+, elle inclut 762 lignes tarifaires supplémentaires bénéficiant d'une franchise de droits. Ce régime n'a connu qu'une légère variation due à la disparition de lignes tarifaires de la nomenclature combinée.

Le nombre de lignes tarifaires figurant sous la rubrique «Not in EBA» représente l'écart entre le nombre total de lignes tarifaires bénéficiant d'une préférence au titre de l'initiative TSA (7 216 en 2006) et le nombre de lignes tarifaires du système NPF qui sont passibles de droits de douane (7 280). Dans ce système, les exceptions non incluses sont les «armes» et les munitions (23 lignes tarifaires industrielles) et 41 lignes de produits agricoles, principalement le sucre et le riz.

Table 9

Coverage in terms of number of lines by sectors of the arrangement for the LDCs

Sector	EBA 2006				EBA 2005				EBA 2006-2005			
	No lines	0	<> 0	Not in EBA	No lines	0	<> 0	Not in EBA	No lines	0	<> 0	Not in EBA
Agricultural	1 893	1 893	0	41	1 904	1 904	0	41	- 11	11	0	0
Textiles	1 176	1 176	0	0	1 179	1 179	0	0	- 3	- 3	0	0
Industrial	4 147	4 147	0	23	4 138	4 138	0	24	9	9	0	- 1
Total	7 216	7 216	0	64	7 221	7 221	0	65	- 5	- 5	0	- 1

Par conséquent, l'initiative TSA est le plus préférentiel des trois régimes du SPG, en ce qui concerne à la fois le nombre de lignes tarifaires bénéficiant d'un traitement préférentiel et l'«ampleur» de la préférence appliquée, puisque tous les produits couverts par cette initiative entrent sur le marché de l'UE en franchise de droits de douane et libres de tout contingentement.

2.3.2. Taux d'utilisation de l'initiative TSA

Les taux d'utilisation dans le cadre de l'initiative TSA sont les plus faibles des régimes préférentiels du SPG (en moyenne 44 %), ce qui indique que des progrès restent possibles. En effet, une comparaison des taux d'utilisation du régime en faveur des PMA avec le taux d'utilisation moyen de l'ensemble du système permet de conclure que l'initiative TSA a donné des résultats inférieurs à la moyenne au cours des trois années considérées. Toutefois, les taux d'utilisation annuels pour le secteur textile se situent bien au-dessus de la moyenne, attestant la bonne performance de ce secteur dans le cadre de l'initiative.

En tout état de cause, le nouveau système semble avoir contribué à l'obtention de résultats positifs, puisque ses taux d'utilisation pour 2006 affichent une plus forte progression (9 %) que ceux des deux autres régimes (voir les tableaux 4 et 8).

Un examen de l'utilisation globale des préférences de l'UE par les PMA révèle que ces derniers bénéficient de deux régimes préférentiels dans leur accès au marché de l'UE. L'un de ces régimes est l'initiative TSA établie au titre du SPG et le deuxième, l'accord de COTONOU. Le système TSA est plus avantageux mais, pour beaucoup de produits exportés par les PMA vers l'UE, les préférences sont identiques. Comme les PMA se sont vu accorder des préférences considérables en vertu des accords ayant précédé COTONOU — les conventions de Lomé -, qui remontent au milieu des années 1970, et que le système TSA n'a été instauré qu'en 2001, les PMA qui sont éligibles aux deux systèmes continuent, dans de nombreux cas, à utiliser les préférences prévues par l'accord de COTONOU. Cela peut expliquer que l'utilisation globale des préférences de l'UE par les PMA atteigne 70 %, chiffre nettement plus élevé que le taux d'utilisation du seul système TSA (48 %).

Table 10

Development of preferential imports as well as their share in eligible imports, i.e. the utilisation rate of preferences available for LDCs

	2004 value	2005 value	2004-2005 growth	2006 value	2005-2006 growth	(Mio Euro, %) 2004-2006 growth
All products						
Total imports	14 037	16 451	17 %	17 126	4 %	22 %
Eligible imports	7 400	7 570	2 %	9 274	23 %	25 %
Preferential imports	3 138	3 303	5 %	4 449	35 %	42 %
Utilisation rate	42 %	44 %	5 %	48 %	9 %	14 %
Utilisation rate (average)	53 %	58 %	8 %	58 %	1 %	9 %
Agricultural products (total)	2 129	2 478	16 %	2 503	1 %	18 %
Eligible imports	1 389	1 574	13 %	1 653	5 %	19 %
Preferential imports	194	224	15 %	290	29 %	49 %
Utilisation rate	14 %	14 %	0 %	18 %	29 %	29 %
Utilisation rate (average)	54 %	52 %	- 3 %	53 %	3 %	- 1 %
Textile products (total)	5 321	4 913	- 8 %	6 141	25 %	15 %
Eligible imports	4 771	4 554	- 5 %	5 771	27 %	21 %
Preferential imports	2 719	2 833	4 %	3 816	35 %	40 %
Utilisation rate	57 %	62 %	9 %	66 %	6 %	16 %
Utilisation rate (average)	46 %	53 %	15 %	54 %	1 %	17 %
Industrial products (total)	6 586	9 058	38 %	8 481	- 6 %	29 %
Eligible imports	1 239	1 441	16 %	1 849	28 %	49 %
Preferential imports	225	245	9 %	341	39 %	52 %
Utilisation rate	18 %	17 %	- 6 %	18 %	6 %	0 %
Utilisation rate (average)	47 %	49 %	5 %	46 %	- 6 %	- 1 %

La principale conclusion que l'on peut formuler est qu'en dépit de taux d'utilisation encore faibles, le système TSA affiche les taux d'accroissement les plus élevés. En 2006, les importations préférentielles ont connu une progression plus rapide que les années précédentes, donnant lieu à une hausse des taux d'utilisation. C'est le cas tout particulièrement dans le secteur agricole.

2.3.3. Graduation de l'initiative TSA

Étant donné que les règles concernant la graduation ne s'appliquent pas aux PMA, aucun pays bénéficiant de ce régime spécial d'encouragement n'a fait l'objet d'une graduation dans un secteur quelconque.

3. MARGES PRÉFÉRENTIELLES DANS LE CADRE DU SPG

Comme le montre l'ensemble du présent rapport, l'initiative TSA est le régime le plus avantageux en termes de préférences accordées à ses bénéficiaires. En conséquence, la marge préférentielle moyenne de ce régime est la plus élevée (8,37 %), suivie de près de celle du régime SPG+ (8,36 %), la plus faible étant celle du régime général (3,21 %).

Les principales différences constatées entre les années 2005 et 2006 concernent, en toute logique, le secteur agricole, qui est le plus touché par le nouveau système: 222 nouvelles lignes tarifaires dans le cadre du régime général (5 bénéficiant d'une franchise de droits de douane et 217, d'une réduction par rapport au tarif NPF) et seulement 5 nouvelles lignes dans le cadre du SPG+, mais le nombre de lignes tarifaires qui bénéficient d'un accès au marché de l'UE en franchise de droits de douane (171) a augmenté.

Le tableau ci-dessous présente la marge préférentielle moyenne pour chacun des régimes en 2005 et 2006, pour les secteurs agricole, textile et industriel. De toute évidence, l'initiative TSA est le système affichant la marge préférentielle la plus élevée, suivie de près du régime SPG+ et, enfin, du régime général.

Table 11

Average preferential margin (percentage points)

Average preferential margin	2005			2006		
	GSP	GSP+	EBA	GSP	GSP+	EBA
Total	3,28	7,85	8,00	3,21	8,36	8,37
Agriculture	4,61	10,81	11,25	4,38	12,35	12,37
Textiles	1,67	8,34	8,34	1,67	8,33	8,33
Industrial	3,56	4,40	4,40	3,58	4,40	4,40

(%)

4. INCIDENCE SUR LE BUDGET COMMUNAUTAIRE

L'incidence sur le budget communautaire est difficile à estimer. Il est clair que, sans préférences, certaines exportations préférentielles n'auraient jamais lieu. Même si certaines exportations étaient encore dirigées vers le marché de l'UE, le volume des échanges commerciaux serait plus faible en raison de la hausse des prix due au tarif. Par conséquent, on ne peut pas multiplier la marge préférentielle sur la base des échanges ⁽¹⁾ par le volume de ces derniers pour estimer la «perte» de recettes douanières résultant de l'application des préférences commerciales. En outre, il est difficile de calculer les coûts indirects pour les consommateurs et les importateurs ou les répercussions sur les échanges intra-entreprises dans l'UE.

Cela dit, afin de donner une idée des pertes pour le budget, le tableau 12 présente le volume des importations préférentielles réalisées dans le cadre du régime général, du SPG+ et de TSA avec les marges commerciales préférentielles moyennes correspondantes. La multiplication de ces deux variables donne un chiffre correspondant à la perte potentielle de recettes douanières qui serait enregistrée si toutes les importations étaient passibles de droits NPF. Ce chiffre, qui est d'environ 2 milliards d'euros, doit être comparé aux recettes douanières totales de l'UE, qui étaient de l'ordre de 14 milliards d'euros en 2006 ⁽²⁾.

Table 12

Loss of income for the EU budget resulting from granting tariff preferences to imports under the general arrangement

	(Mio Euro, %)					
	2004 value	2005 value	2004-2005 growth	2006 value	2005-2006 growth	2004-2006 growth
Preferential imports	34 821	37 521	8 %	42 276	13 %	21 %
Average preferential margin	3,12 %	3,18 %	2 %	3,20 %	1 %	3 %
Loss of income	1 086,4	1 193,2	10 %	1 352,8	13 %	25 %

Tant le volume des «importations préférentielles» que les «marges préférentielles» ont contribué à accroître la perte de revenus pour le budget communautaire.

⁽¹⁾ Marge préférentielle moyenne pondérée sur la base des échanges: moyenne des marges préférentielles d'une liste de produits pondérée par le volume d'importations de chaque produit.

⁽²⁾ Il convient de rappeler que les États membres conservent 25 % du montant perçu en tant que frais de perception, de sorte que l'impact financier sur le budget communautaire représente seulement 75 % des montants perçus. Par conséquent, la perte totale enregistrée dans le budget serait de l'ordre de 1,5 milliard d'euros.

Table 13

Loss of income for the EU budget resulting from granting tariff preferences to imports from beneficiary countries of the GSP+ regime

(Mio Euro, %)

	2004 value	2005 value	2004-2005 growth	2006 value	2005-2006 growth	2004-2006 growth
Preferential imports	2 590	3 273	26 %	4 347	33 %	68 %
Average preferential margin	6,09 %	6,31 %	4 %	7,22 %	14 %	19 %
Loss of income	157,7	206,5	31 %	313,9	52 %	99 %

Tant le volume des importations préférentielles que la marge préférentielle ont augmenté au cours des trois années considérées, contribuant à l'accroissement de la perte de revenus. Bien qu'il soit le plus faible en valeur absolue, l'impact du régime SPG+ sur le budget de l'UE se renforce clairement plus vite que ceux des autres régimes SPG.

Table 14

Loss of income for the EU budget resulting from granting tariff preferences to imports from LDCs

(Mio Euro, %)

	2004 value	2005 value	2004-2005 growth	2006 value	2005-2006 growth	2004-2006 growth
Preferential imports	3 133	3 288	5 %	4 393	34 %	40 %
Average preferential margin	7,32 %	6,99 %	- 5 %	6,99 %	0 %	- 5 %
Loss of income	229,3	229,8	0,2 %	307,1	34 %	34 %

L'accroissement de la perte enregistrée dans le budget communautaire est dû principalement à l'augmentation des importations préférentielles.

5. CONCLUSION

Le présent rapport a pour objectif d'évaluer la performance des trois régimes dans le cadre du SPG pour les pays en développement.

Conformément aux dispositions de l'article 28, paragraphe 3, du règlement (CE) n° 980/2005, la Commission doit, sur la base d'un rapport, analyser les effets du schéma en examinant l'ensemble des régimes préférentiels et en couvrant la période à compter du 1^{er} janvier 2006.

La principale conclusion que permet de formuler cette évaluation est que le nouveau règlement a introduit un système amélioré en ce qui concerne le nombre de produits bénéficiant d'une préférence et auquel les pays bénéficiaires ont accès. L'ampleur des préférences a également augmenté.

Des statistiques récentes montrent que le concept du SPG introduit en 2006 fonctionne bien dans la pratique: en effet, la valeur des importations préférentielles au titre du régime général a augmenté de 8 % par rapport à l'année précédente, malgré la nécessité, pour les pays en développement, de s'adapter aux nouvelles exigences du système.

En outre, le SPG s'est révélé efficace dans la promotion des exportations vers l'UE en provenance des pays qui en ont le plus besoin, puisque les importations originaires des PMA et des bénéficiaires du SPG+ et effectuées dans le cadre du SPG ont augmenté de 35 % et de 15 % respectivement en 2006. Les taux d'utilisation de ces systèmes se sont également accrus.

De plus, les nouvelles dispositions relatives à la graduation ont clairement réalisé l'objectif du mécanisme de graduation du SPG, puisque le niveau des importations, dans l'UE, de produits gradués provenant des pays gradués n'a pas subi d'impact défavorable.

Cependant, des améliorations restent possibles étant donné que, tout particulièrement dans le cas des PMA, les taux d'utilisation demeurent faibles, en dépit de la bonne performance en termes de croissance. En ce qui concerne le régime général, les taux d'utilisation ont diminué pour l'ensemble des secteurs au cours de la période 2005-2006, mais une croissance de 3 % a tout de même été enregistrée pour la période 2004-2005. Il conviendra de suivre attentivement cette évolution au cours des années à venir.

L'analyse globale du fonctionnement du SPG au cours des trois dernières années, et plus particulièrement en 2006, donne lieu à des conclusions mitigées. Comme le nouveau système n'est appliqué que depuis le 1^{er} janvier 2006 et que les pays bénéficiaires n'ont sans doute pas utilisé les nouveaux instruments dans toute la mesure du possible, il est pour l'heure impossible de formuler des conclusions définitives et l'analyse devra sans doute être affinée au cours des années à venir.

ANNEX I

BENEFICIARY COUNTRIES UNDER ALL GSP ARRANGEMENTS

1. *Beneficiary countries under the general agreement***List of 42 GSP beneficiary countries**

Basis for statistical analysis as countries comprise > 90 % of all imports of countries under the general agreement

- | | |
|--------------------------------|----------------------------|
| 1. Algeria | 22. Malaysia |
| 2. Argentina | 23. Mexico |
| 3. Armenia | 24. Morocco |
| 4. Azerbaijan | 25. Oman |
| 5. Bahrein | 26. Pakistan |
| 6. Belarus | 27. Paraguay |
| 7. Brazil | 28. Philippines |
| 8. Brunei Darussalam | 29. Qatar |
| 9. Chile | 30. Russian Federation |
| 10. China (People's Republic) | 31. Saudi Arabia |
| 11. Cuba | 32. South Africa |
| 12. Egypt | 33. Syrian (Arab Republic) |
| 13. India | 34. Tajikistan |
| 14. Indonesia | 35. Thailand |
| 15. Iran (Islamic Republic of) | 36. Tunisia |
| 16. Jordan | 37. Turkmenistan |
| 17. Kazakhstan | 38. Ukraine |
| 18. Kuwait | 39. United Arab Emirates |
| 19. Kyrgyzstan | 40. Uruguay |
| 20. Lebanon | 41. Uzbekistan |
| 21. Libyan (Jamahiriya Arab) | 42. Vietnam |

List of 71 beneficiary countries

These countries are not included in the statistical analysis as these are either ACP beneficiaries, have no major implications for analysis or for lack of available export statistics

- | | |
|------------------------|------------------------------------|
| 1. American Samoa | 7. Barbados |
| 2. Anguilla | 8. Belize |
| 3. Antartica | 9. Bermuda |
| 4. Antigua and Barbuda | 10. Botswana |
| 5. Aruba | 11. Bouvet Island |
| 6. Bahamas | 12. British Indian Ocean Territory |

- | | |
|--|--|
| 13. British Virgin Islands | 42. Mayotte |
| 14. Cameroon | 43. Montserrat |
| 15. Cayman Islands | 44. Namibia |
| 16. Christmas Islands | 45. Nauru |
| 17. Cocos Islands (or Keeling Islands) | 46. Netherlands Antilles |
| 18. Congo | 47. New Caledonia |
| 19. Cook Islands | 48. Nigeria |
| 20. Cote d'Ivoire | 49. Niue Island |
| 21. Dominica | 50. Norfolk Island |
| 22. Dominican Republic | 51. Northern Mariana Islands |
| 23. Falkland Islands | 52. Palau |
| 24. Federal States of Micronesia | 53. Papua New Guinea |
| 25. Fiji | 54. Pitcairn |
| 26. French Southern Territories | 55. Seychelles |
| 27. French Polynesia | 56. South Georgia and South Sandwich Islands |
| 28. Gabon | 57. St Helena |
| 29. Ghana | 58. St Kitts and Nevis |
| 30. Gibraltar | 59. St Lucia |
| 31. Greenland | 60. St Pierre and Miquelon |
| 32. Grenada | 61. St Vincent & Northern Grenadines |
| 33. Guam | 62. Surinam |
| 34. Guyana | 63. Swaziland |
| 35. Heard Island & MacDonald Island | 64. Tokelau Islands |
| 36. Iraq | 65. Tonga |
| 37. Jamaica | 66. Trinidad & Tobago |
| 38. Kenya | 67. Turks and Caicos Islands |
| 39. Macao | 68. US Minor Outlying Islands |
| 40. Marshall Islands | 69. Virgin Islands (USA) |
| 41. Mauritius | 70. Wallis and Futuna |
| | 71. Zimbabwe |

2. *Beneficiary countries under the GSP+ arrangement*

List of 15 countries

- | | |
|------------------------|---------------|
| 1. Bolivia | 9. Costa Rica |
| 2. Colombia | 10. Ecuador |
| 3. El Salvador | 11. Georgia |
| 4. Guatemala | 12. Honduras |
| 5. Nicaragua | 13. Mongolia |
| 6. Republic of Moldova | 14. Panama |
| 7. Peru | 15. Sri Lanka |
| 8. Venezuela | |

3. Beneficiary countries under the EBA arrangement**List of 50 least developed countries under the EBA scheme**

- | | |
|-------------------------------------|------------------------------|
| 1. Afghanistan | 26. Angola |
| 2. Bangladesh | 27. Benin |
| 3. Bhutan | 28. Burundi |
| 4. Burkina Faso | 29. Cambodia |
| 5. Cape Verde | 30. Central African Republic |
| 6. Chad | 31. Comoros |
| 7. Democratic Rep. of Congo (Zaire) | 32. Djibouti |
| 8. Equatorial Guinea | 33. Eritrea |
| 9. Ethiopia | 34. Gambia |
| 10. Guinea | 35. Guinea-Bissau |
| 11. Haiti | 36. Kiribati |
| 12. Laos | 37. Lesotho |
| 13. Liberia | 38. Madagascar |
| 14. Malawi | 39. Maldives |
| 15. Mali | 40. Mauritania |
| 16. Mozambique | 41. Myanmar |
| 17. Nepal | 42. Niger |
| 18. Rwanda | 43. Samoa |
| 19. Sao Tome & Principe | 44. Senegal |
| 20. Sierra Leone | 45. Solomon Islands |
| 21. Somalia | 46. Sudan |
| 22. Tanzania | 47. Timor-Leste |
| 23. Tuvalu | 48. Togo |
| 24. Uganda | 49. Vanuatu |
| 25. Yemen | 50. Zambia |
-

ANNEX II

VARIATION OF PREFERENTIAL IMPORTS OF THE GSP

Beneficiary countries

(in 1 000 EUR)			
Countries	Preferential imports 2005	Preferential imports 2006	Change in % 2006/2005
1. Angola	0,3	12 520,59	4 173 430 %
2. Bhutan	0,27	88,29	32 600 %
3. New Caledonia	0,57	57,51	9 989 %
4. Mozambique	172,26	8 242,05	4 685 %
5. Burundi	2,18	48,57	2 128 %
6. Burkina Fasso	167,26	2 677,42	1 501 %
7. Pakistan	170 052,84	2 298 079,86	1 251 %
8. Marshall (islands)	5,49	55,63	913 %
9. Gambia	27,4	270,74	888 %
10. Guam	3,58	34,65	868 %
11. Togo	245,02	2 292,87	836 %
12. Fiji (islands)	135,91	929,11	584 %
13. Palaos	5,24	34,89	566 %
14. Sierra Leone	579,06	3 029,35	423 %
15. Papua New Guinea	101,95	495,12	386 %
16. Malawi	2 258,42	10 485,85	364 %
17. Ethiopia	4 732,59	19 636,56	315 %
18. Libyan (Jamahiriya Arab)	123 405,72	465 527,61	277 %
19. Turkmenistan	16 633,10	61 367,20	269 %
20. Bahamas	742,2	2 457,63	231 %
21. Niger	28,24	87,85	211 %
22. Mali	46,61	134,79	189 %
23. Iraq	27,95	66,94	139 %
24. Jordan	1 721,86	4 107,53	139 %
25. Zambia	4 898,52	11 139,47	127 %
26. Chile	34 801,11	77 953,67	124 %
27. Ivory Coast	2 625,30	5 250,64	100 %
28. Benin	2 729,08	5 043,76	85 %
29. Kenya	3 891,55	7 025,01	81 %
30. Antigua and Barbuda	302,93	546,02	80 %
31. Tunisia	25 938,50	45 930,68	77 %
32. Afghanistan	901,07	1 567,00	74 %
33. Swaziland	237,72	407,46	71 %
34. Saudi Arabia	1 210 864,13	2 011 219,21	66 %
35. The Netherlands Antilles	12 248,52	20 023,19	63 %
36. Mexico	41 243,23	63 958,56	55 %
37. Macao	11 268,06	17 404,28	54 %
38. Sri Lanka	618 999,91	937 521,93	51 %

(in 1 000 EUR)

Countries	Preferential imports 2005	Preferential imports 2006	Change in % 2006/2005
39. Bolivia	17 110,77	25 121,24	47 %
40. Belize	199,39	290,97	46 %
41. Malaysia	1 451 797,42	2 102 764,01	45 %
42. Namibia	8 393,81	12 096,34	44 %
43. Panama	67 278,95	95 478,33	42 %
44. Argentina	1 086 668,99	1 536 933,70	41 %
45. The Maldives	31 382,61	44 322,75	41 %
46. Saint-Vincent-et the Grendaïan	23,99	33,09	38 %
47. Gabon	367,98	506,65	38 %
48. The Congo (Democratic Republic of)	2 030,73	2 787,35	37 %
49. Yemen	63 465,46	86 486,20	36 %
50. Moldova (Republic of)	136 485,59	185 720,36	36 %
51. Bangladesh	2 648 038,85	3 566 426,65	35 %
52. Cambodia	355 495,18	474 710,41	34 %
53. Paraguay	14 323,88	18 995,08	33 %
54. Nicaragua	21 873,20	28 411,13	30 %
55. Nigeria	34 172,30	43 948,84	29 %
56. Brazil	3 567 498,58	4 522 398,81	27 %
57. Uruguay	137 316,34	172 828,18	26 %
58. Sudan	843,32	1 057,31	25 %
59. Oman	52 403,93	64 124,96	22 %
60. Honduras	78 080,81	95 500,05	22 %
61. Peru	533 685,11	646 110,45	21 %
62. Mongolia	9 810,15	11 856,92	21 %
63. Surinam	119,96	144,6	21 %
64. Ukraine	1 442 052,99	1 732 475,09	20 %
65. El Salvador	54 114,69	64 743,39	20 %
66. Ghana	2 167,20	2 589,64	19 %
67. Bélarus	409 388,61	488 192,28	19 %
68. Thailand	2 612 381,60	3 107 573,63	19 %
69. Senegal	8 117,30	9 610,54	18 %
70. Indonesia	2 436 304,90	2 881 934,82	18 %
71. Costa Rica	344 728,44	407 138,63	18 %
72. Egypt	167 456,03	197 659,46	18 %
73. Guatemala	114 404,22	134 398,64	17 %
74. Vietnam	2 565 978,80	3 009 954,18	17 %
75. Kazakhstan	422 503,55	494 225,98	17 %
76. Ecuador	662 100,64	769 661,87	16 %
77. Uzbekistan	55 534,74	64 290,05	16 %
78. The Philippines	682 938,84	786 985,02	15 %
79. St. Kitts and Nevis	26,68	30,7	15 %
80. India	8 478 128,71	9 668 342,69	14 %
81. Madagascar	5 521,49	6 292,16	14 %
82. Lao (People's Democratic Republic)	91 352,03	101 760,93	11 %

(in 1 000 EUR)

Countries	Preferential imports 2005	Preferential imports 2006	Change in % 2006/2005
83. Kyrgyzstan	2 762,21	3 064,12	11 %
84. Iran (Islamic Republic of)	407 182,19	445 766,20	9 %
85. Dominican (Republic)	3 651,40	3 990,22	9 %
86. Morocco	51 152,54	55 875,92	9 %
87. Haiti	1 485,20	1 579,61	6 %
88. Syrian (Arab Republic)	11 271,35	11 801,13	5 %
89. Mauritania	765,57	777,55	2 %
90. Colombia	488 313,43	485 722,67	– 1 %
91. Nepal	68 953,44	68 456,60	– 1 %
92. Cuba	146 227,27	143 095,21	– 2 %
93. Grenada	1,02	0,99	– 3 %
94. Trinidad and Tobago	25 633,98	24 668,19	– 4 %
95. Mauritius	2 617,88	2 296,91	– 12 %
96. Rwanda	82,67	72,41	– 12 %
97. Kuwait	559 105,96	480 386,06	– 14 %
98. Georgia	95 572,82	77 013,15	– 19 %
99. Uganda	2 441,33	1 960,88	– 20 %
100. Qatar	146 884,96	109 966,20	– 25 %
101. Lebanon	3 573,88	2 661,20	– 26 %
102. Venezuela	588 737,86	437 589,70	– 26 %
103. Bahrein	241 767,44	178 320,93	– 26 %
104. Lesotho	846,01	614,54	– 27 %
105. Cameroon	289,01	209,28	– 28 %
106. Djibouti	375,7	260,8	– 31 %
107. Armenia	181 895,48	122 567,40	– 33 %
108. Azerbaijan	49 252,78	32 064,04	– 35 %
109. Turks et Caïques (islands)	1,83	1,19	– 35 %
110. Russia (Federation of)	2 156 654,47	1 391 302,62	– 35 %
111. South Africa	2 066 749,65	1 316 357,93	– 36 %
112. Brunéi Darussalam	426,13	264,14	– 38 %
113. Tajikistan	30 495,05	18 374,15	– 40 %
114. Tanzania (Republic of)	4 807,89	2 840,91	– 41 %
115. Jamaica	350,95	198,42	– 43 %
116. United Arab Emirates	1 294 710,98	615 157,93	– 52 %
117. Chad	53,34	22,03	– 59 %
118. Saint-Pierre-et-Miquelon	61,64	23,91	– 61 %
119. Tokelau (Islands)	146,88	54,71	– 63 %
120. Virgin British (Islands)	251,76	93,03	– 63 %
121. British territory of the Indian Ocean	26,77	9,77	– 64 %
122. China (People's Republic of)	4 839 500,88	1 618 369,40	– 67 %
123. Liberia	162,32	49,72	– 69 %
124. Comoros Islands (Islands)	77,68	22,9	– 71 %
125. Zimbabwe	5 934,59	1 415,38	– 76 %
126. Algeria	47 128,13	7 783,33	– 83 %

(in 1 000 EUR)

Countries	Preferential imports 2005	Preferential imports 2006	Change in % 2006/2005
127. French Polynesia	186,41	26,83	– 86 %
128. Aruba	47 050,34	5 479,56	– 88 %
129. Dominica	93,86	9,75	– 90 %
130. Barbados	35,99	3,62	– 90 %
131. Guyana	198,41	17,29	– 91 %
132. The Solomon Islands	306,88	14,17	– 95 %
133. Eritrea	52,26	0,55	– 99 %
134. Virgin of the United States (Islands)	39 918,41	194,33	– 100 %
135. Gibraltar	8 496,70	0,73	– 100 %
136. Anguilla	7,87	0	– 100 %
137. Botswana	164,25	0	– 100 %
138. Bouvet (Island)	51,73	0	– 100 %
139. Cocos (Islands) (or Keeling Islands)	19,72	0	– 100 %
140. Cook (Islands)	13,15	0	– 100 %
141. Guinea	46,24	0	– 100 %
142. Mariannes of the North (Islands)	1,73	0	– 100 %
143. Mayotte	0,97	0	– 100 %
144. Nauru	10,75	0	– 100 %
145. Niue (Island)	7,87	0	– 100 %
146. Norfolk (Island)	0,51	0	– 100 %
147. Pitcairn	0,12	0	– 100 %
148. Seychelles	2 195,89	0	– 100 %
149. South Georgia and the Sandwich Southern Islands	2 375,47	0	– 100 %
150. The Congo	281,49	0	– 100 %
151. Vanuatu	61,72	0	– 100 %
152. Walles and Futuna	3,1	0	– 100 %
153. Saint Helena	0	0,97	
154. Caimanes (Islands)	0	1,39	
155. Montserrat	0	2,02	
156. Somalia	0	2,06	
157. Timor-Leste	0	10,92	
158. Sao Tome and Principe	0	14,65	
159. Micronesia (Federate States of)	0	16,29	
160. Cape Verde (Republic of)	0	23,75	
161. American Samoa	0	62,59	
162. Equatorial Guinea	0	1 566,49	

ANNEX III

COUNTRIES/SECTORS GRADUATED FROM THE GENERAL ARRANGEMENT

(in 1 000 EUR)

INDONESIA			
S-3 Animal or vegetable fats, oils and waxes		611 725	
S-9 Wood		341 357	
<i>Total imports</i>	6 662 027	953 082	14,3 %
MALAYSIA			
S-3 Animal or vegetable fats, oils and waxes		539 736	
<i>Total imports</i>	5 289 934	539 736	10,2 %
BRAZIL			
S-4 Prepared foodstuffs, beverages, spirits, vinegar		1 213 297	
S-9 Wood		332 648	
<i>Total imports</i>	5 645 233	1 545 945	27,4 %
ALGERIA			
S-5 Mineral Products		1 073 116	
<i>Total imports</i>	1 291 750	1 073 116	83,1 %
CHINA			
S-6 Products of the chemical industries		2 157 039	
S-7 Plastics and rubber		3 101 833	
S-8 Raw hides, skins and leather		3 730 823	
S-9 Wood		322 255	
S-10 Pulp of wood and paper		535 877	
S-11 Textiles 12,5 %		11 632 933	
S-12 Footwear etc.		3 409 209	
S-13 Stones, glass and ceramic products		1 062 408	
S-14 Pearls and precious metals		602 946	
S-15 Base metals		4 146 914	
S-16 Machinery and mechanical appliances		15 148 264	
S-17 Transport equipment		987 986	
S-18 Optical and musical instruments, clocks and watches		3 346 338	
S-20 Miscellaneous		9 649 497	
<i>Total imports</i>	60 977 956	59 834 321	98,1 %
INDIA			
S-14 Pearls and precious metals		275 970	
S-11 Textiles 12,5 %		4 141 454	
<i>Total imports</i>	9 916 656	4 417 424	44,5 %
THAILAND			
S-14 Pearls and precious metals		476 916	
S-17 Transport equipment		1 060 654	
<i>Total imports</i>	7 113 130	1 537 570	21,6 %
RUSSIA			
S-15 Base metals		1 937 467	
S-6 Products of the chemical industries		1 310 066	
S-10 Pulp of wood and paper		230 913	
<i>Total imports</i>	5 921 440	3 478 446	58,7 %
SOUTH AFRICA			
S-17 Transport Equipment		916 899	
<i>Total imports</i>	5 237 945	916 899	17,5 %

ANNEX IV

GSP — STATISTICS FOR ALL BENEFICIARY COUNTRIES

1. Beneficiary countries under the general agreement

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Algeria Sector(s)/Product(s): All products				
2004	11 887 633	1 292 996	86 256	7 %
	37 %	7 %	– 45 %	– 49 %
2005	16 245 774	1 377 604	47 128	3 %
	8 %	– 83 %	– 83 %	– 5 %
2006	17 588 730	238 525	7 783	3 %
American Samoa Sector(s)/Product(s): All products				
2004	371	240		0 %
	– 31 %	– 50 %		
2005	254	120		0 %
	211 %	191 %		
2006	791	349	63	18 %
Anguilla Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 361	241		0 %
	149 %	– 17 %		
2005	3 391	201	8	4 %
	41 %	– 93 %	0 %	– 100 %
2006	4 794	14		0 %
The Antarctic Sector(s)/Product(s): All products				
2004	173	146		0 %
	– 82 %	– 86 %		
2005	32	20		0 %
	– 22 %	– 99 %		
2006	25	0		0 %
Antigua and Barbuda Sector(s)/Product(s): All products				
2004	114 535	3 803	230	6 %
	88 %	– 12 %	32 %	50 %
2005	214 789	3 336	303	9 %
	– 23 %	112 %	80 %	– 15 %
2006	165 642	7 087	546	8 %
Argentina Sector(s)/Product(s): All products				
2004	5 994 972	1 259 940	969 986	77 %
	5 %	7 %	12 %	4 %
2005	6 284 301	1 353 736	1 086 669	80 %
	13 %	42 %	41 %	0 %
2006	7 108 689	1 923 618	1 536 934	80 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Armenia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	238 109	63 224	45 644	72 %
	121 %	224 %	299 %	23 %
2005	526 871	204 790	181 895	89 %
	- 40 %	- 33 %	- 33 %	0 %
2006	317 952	138 210	122 567	89 %
Aruba Sector(s)/Product(s): All products				
2004	210 706	89 749	25 077	28 %
	91 %	217 %	88 %	- 41 %
2005	402 513	284 217	47 050	17 %
	- 21 %	- 60 %	- 88 %	- 71 %
2006	317 657	113 073	5 480	5 %
Azerbaijan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 098 749	46 568	25 984	56 %
	119 %	162 %	90 %	- 28 %
2005	2 409 121	122 227	49 253	40 %
	122 %	196 %	- 35 %	- 78 %
2006	5 358 536	361 600	32 064	9 %
Bahamas Sector(s)/Product(s): All products				
2004	617 317	39 201	460	1 %
	76 %	93 %	61 %	- 16 %
2005	1 088 117	75 597	742	1 %
	- 11 %	- 36 %	231 %	419 %
2006	966 808	48 235	2 458	5 %
Bahrain Sector(s)/Product(s): All products				
2004	325 096	296 544	178 962	60 %
	51 %	33 %	35 %	2 %
2005	490 026	393 586	241 767	61 %
	3 %	- 35 %	- 26 %	13 %
2006	502 601	255 990	178 321	70 %
Barbados Sector(s)/Product(s): All products				
2004	51 596	8 976	142	2 %
	111 %	- 36 %	- 75 %	- 61 %
2005	108 896	5 788	36	1 %
	- 63 %	1 %	- 90 %	- 90 %
2006	40 039	5 873	4	0 %
Belarus Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 191 044	581 470	284 464	49 %
	52 %	9 %	44 %	32 %
2005	3 335 559	632 854	409 389	65 %
	30 %	8 %	19 %	10 %
2006	4 348 028	683 903	488 192	71 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Belize Sector(s)/Product(s): All products				
2004	80 426	7 642	143	2 %
	31 %	28 %	39 %	9 %
2005	105 399	9 752	199	2 %
	- 17 %	68 %	46 %	- 13 %
2006	87 933	16 391	291	2 %
Bermuda Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 058 835	1 803	9	0 %
	26 %	- 17 %	0 %	- 100 %
2005	1 330 930	1 494		0 %
	- 78 %	18 %		
2006	292 914	1 768		0 %
Botswana Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 901 809	18 482	320	2 %
	25 %	- 37 %	- 49 %	- 18 %
2005	2 383 478	11 654	164	1 %
	- 25 %	- 24 %	0 %	- 100 %
2006	1 798 354	8 818		0 %
Bouvet Sector(s)/Product(s): All products				
2004	128	33		0 %
	116 %	144 %		
2005	277	81	52	64 %
	- 17 %	- 9 %	0 %	- 100 %
2006	230	74		0 %
Brazil Sector(s)/Product(s): All products				
2004	20 548 513	3 872 799	2 717 480	70 %
	12 %	23 %	31 %	7 %
2005	23 065 600	4 748 776	3 567 499	75 %
	12 %	23 %	27 %	3 %
2006	25 760 629	5 822 346	4 522 399	78 %
British territory of the Indian Ocean Sector(s)/Product(s): All products				
2004	396	197	6	3 %
	- 70 %	- 51 %	379 %	877 %
2005	118	97	27	28 %
	29 %	- 83 %	- 64 %	118 %
2006	152	16	10	60 %
British Virgin Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	145 744	13 733	495	4 %
	48 %	- 16 %	- 49 %	- 39 %
2005	215 373	11 535	252	2 %
	- 56 %	- 20 %	- 63 %	- 54 %
2006	94 866	9 229	93	1 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Brunei Sector(s)/Product(s): All products				
2004	52 883	16 683	50	0 %
	33 %	83 %	757 %	370 %
2005	70 381	30 461	426	1 %
	59 %	43 %	- 38 %	- 57 %
2006	111 617	43 582	264	1 %
Cameroon Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 639 248	107 718	7 818	7 %
	21 %	- 2 %	- 96 %	- 96 %
2005	1 983 321	105 566	289	0 %
	38 %	4 %	- 28 %	- 31 %
2006	2 736 093	110 055	209	0 %
Cayman Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 856 470	596		0 %
	- 26 %	3 404 %		
2005	1 374 929	20 892		0 %
	- 6 %	- 88 %		
2006	1 291 081	2 536	1	0 %
Chile Sector(s)/Product(s): All products				
2004	7 067 080	602 133	61 234	10 %
	11 %	121 %	- 43 %	- 74 %
2005	7 829 326	1 333 147	34 801	3 %
	51 %	44 %	124 %	56 %
2006	11 861 252	1 918 059	77 954	4 %
China Sector(s)/Product(s): All products				
2004	122 958 866	8 884 182	4 640 156	52 %
	28 %	- 26 %	4 %	41 %
2005	157 096 969	6 566 907	4 839 501	74 %
	21 %	- 59 %	- 67 %	- 18 %
2006	190 070 294	2 677 083	1 618 369	60 %
Christmas Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	27	16		0 %
	236 %	59 %		
2005	90	25		0 %
	142 %	331 %		
2006	218	109		0 %
Cocos Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	348	164	9	5 %
	- 72 %	- 50 %	131 %	358 %
2005	97	83	20	24 %
	420 %	231 %	0 %	- 100 %
2006	504	274		0 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Cook Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 246	552	26	5 %
	- 33 %	11 %	- 50 %	- 55 %
2005	1 507	610	13	2 %
	- 50 %	- 6 %	0 %	- 100 %
2006	750	576		0 %
Cote d'Ivoire Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 155 961	595 714	5 017	1 %
	- 9 %	- 6 %	- 48 %	- 44 %
2005	1 967 685	557 919	2 625	0 %
	26 %	16 %	100 %	72 %
2006	2 470 519	648 986	5 251	1 %
Cuba Sector(s)/Product(s): All products				
2004	295 339	163 366	141 902	87 %
	- 13 %	- 2 %	3 %	5 %
2005	255 904	159 744	146 227	92 %
	4 %	- 3 %	- 2 %	1 %
2006	266 950	155 048	143 095	92 %
Dominica Sector(s)/Product(s): All products				
2004	18 155	7 551	4	0 %
	16 %	48 %	2009 %	1 324 %
2005	21 079	11 185	94	1 %
	- 14 %	- 40 %	- 90 %	- 83 %
2006	18 158	6 753	10	0 %
Dominican Republic Sector(s)/Product(s): All products				
2004	442 834	127 991	5 732	4 %
	5 %	- 1 %	- 36 %	- 35 %
2005	466 969	126 272	3 651	3 %
	41 %	27 %	9 %	- 14 %
2006	660 497	160 131	3 990	2 %
Falkland Sector(s)/Product(s): All products				
2004	94 546	80 537		0 %
	20 %	22 %		
2005	113 618	98 154		0 %
	- 19 %	- 11 %		
2006	92 520	87 565		0 %
Federal States of Micronesia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	22	18		0 %
	265 %	79 %		
2005	82	32		0 %
	- 26 %	73 %		
2006	60	56	16	29 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Fiji Sector(s)/Product(s): All products				
2004	99 549	2 372	249	10 %
	2 %	167 %	- 45 %	- 80 %
2005	101 338	6 325	136	2 %
	13 %	- 4 %	584 %	614 %
2006	114 078	6 058	929	15 %
French Southern territories Sector(s)/Product(s): All products				
2004	6 327	5 554		0 %
	20 %	31 %		
2005	7 619	7 303		0 %
	- 82 %	- 81 %		
2006	1 389	1 355		0 %
French Polynesia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	136 539	8 648	157	2 %
	49 %	- 13 %	19 %	36 %
2005	202 835	7 558	186	2 %
	- 88 %	69 %	- 86 %	- 91 %
2006	24 813	12 737	27	0 %
Gabon Sector(s)/Product(s): All products				
2004	557 289	155 600	657	0 %
	2 %	- 30 %	- 44 %	- 20 %
2005	568 626	109 271	368	0 %
	6 %	4 %	38 %	33 %
2006	601 444	113 262	507	0 %
Ghana Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 009 960	231 299	3 566	2 %
	- 5 %	0 %	- 39 %	- 39 %
2005	961 345	231 276	2 167	1 %
	13 %	19 %	19 %	1 %
2006	1 089 051	274 269	2 590	1 %
Grenada Sector(s)/Product(s): All products				
2004	8 185	1 335	27	2 %
	43 %	20 %	- 96 %	- 97 %
2005	11 699	1 596	1	0 %
	- 58 %	1 %	- 3 %	- 3 %
2006	4 965	1 604	1	0 %
Gibraltar Sector(s)/Product(s): All products				
2004	249 524	45 959	19	0 %
	- 15 %	4 %	45 630 %	43 997 %
2005	213 207	47 661	8 497	18 %
	- 39 %	13 %	- 100 %	- 100 %
2006	129 840	53 831	1	0 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Greenland Sector(s)/Product(s): All products				
2004	280 659	3 387	0	0 %
	8 %	- 29 %	0 %	- 100 %
2005	303 266	2 410		0 %
	- 2 %	11 222 %		
2006	296 462	272 884		0 %
Guam Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 269	1 068	2	0 %
	13 %	- 8 %	47 %	59 %
2005	2 569	987	4	0 %
	- 39 %	- 38 %	868 %	1 450 %
2006	1 561	617	35	6 %
Guyana Sector(s)/Product(s): All products				
2004	187 988	8 429	3	0 %
	- 8 %	19 %	6 342 %	5 306 %
2005	172 139	10 045	198	2 %
	0 %	- 25 %	- 91 %	- 88 %
2006	172 786	7 559	17	0 %
Heard and McDonald Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	79	68		0 %
	- 68 %	- 63 %		
2005	26	25		0 %
	- 84 %	- 84 %		
2006	4	4		0 %
India Sector(s)/Product(s): All products				
2004	15 822 044	8 957 954	6 968 433	78 %
	18 %	16 %	22 %	5 %
2005	18 734 247	10 408 709	8 478 129	81 %
	18 %	12 %	14 %	2 %
2006	22 074 070	11 678 625	9 668 343	83 %
Indonesia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	10 024 936	4 286 374	2 545 444	59 %
	7 %	- 8 %	- 4 %	4 %
2005	10 686 529	3 948 312	2 436 305	62 %
	12 %	26 %	18 %	- 6 %
2006	12 004 642	4 989 832	2 881 935	58 %
Iraq Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 534 284	3 167		0 %
	42 %	5 %		
2005	3 604 497	3 319	28	1 %
	39 %	- 15 %	139 %	181 %
2006	5 015 858	2 828	67	2 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Iran Sector(s)/Product(s): All products				
2004	8 174 038	593 635	419 384	71 %
	40 %	– 6 %	– 3 %	3 %
2005	11 409 880	560 301	407 182	73 %
	23 %	6 %	9 %	3 %
2006	14 070 465	594 043	445 766	75 %
Jamaica Sector(s)/Product(s): All products				
2004	607 762	83 846	676	1 %
	23 %	– 68 %	– 48 %	60 %
2005	749 203	27 189	351	1 %
	– 30 %	– 15 %	– 43 %	– 33 %
2006	527 310	23 076	198	1 %
Jordan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	241 661	62 718	1 820	3 %
	51 %	25 %	– 5 %	– 24 %
2005	365 707	78 412	1 722	2 %
	– 33 %	16 %	139 %	105 %
2006	244 635	91 320	4 108	4 %
Kazakhstan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	6 162 603	298 185	191 732	64 %
	48 %	91 %	120 %	15 %
2005	9 108 392	569 686	422 504	74 %
	37 %	10 %	17 %	6 %
2006	12 485 233	627 414	494 226	79 %
Kenya Sector(s)/Product(s): All products				
2004	865 300	546 427	12 785	2 %
	10 %	5 %	– 70 %	– 71 %
2005	951 299	575 020	3 892	1 %
	10 %	24 %	81 %	45 %
2006	1 047 351	715 095	7 025	1 %
Kuwait Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 237 228	165 249	56 240	34 %
	41 %	363 %	894 %	115 %
2005	3 159 309	764 506	559 106	73 %
	27 %	– 9 %	– 14 %	– 6 %
2006	4 003 562	696 890	480 386	69 %
Kyrgyzstan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	22 248	12 277	3 067	25 %
	– 31 %	– 44 %	– 10 %	61 %
2005	15 352	6 848	2 762	40 %
	7 %	– 39 %	11 %	83 %
2006	16 459	4 152	3 064	74 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Lebanon Sector(s)/Product(s): All products				
2004	230 469	98 194	3 523	4 %
	– 8 %	18 %	1 %	– 14 %
2005	210 901	116 342	3 574	3 %
	10 %	– 10 %	– 26 %	– 17 %
2006	231 328	104 513	2 661	3 %
Libyan Arab Jamahiriya Sector(s)/Product(s): All products				
2004	13 611 510	168 851	116 904	69 %
	39 %	1 %	6 %	5 %
2005	18 978 632	170 171	123 406	73 %
	25 %	491 %	277 %	– 36 %
2006	23 815 397	1 005 771	465 528	46 %
Macao Sector(s)/Product(s): All products				
2004	751 383	303 365	51 374	17 %
	– 48 %	21 %	– 78 %	– 82 %
2005	390 863	367 373	11 268	3 %
	37 %	33 %	54 %	16 %
2006	535 581	490 007	17 404	4 %
Malaysia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	14 772 901	2 627 632	1 527 244	58 %
	6 %	– 11 %	– 5 %	7 %
2005	15 680 066	2 336 634	1 451 797	62 %
	11 %	79 %	45 %	– 19 %
2006	17 399 402	4 185 449	2 102 764	50 %
Marshall Sector(s)/Product(s): All products				
2004	547 153	719	4	0 %
	66 %	257 %	56 %	– 56 %
2005	910 971	2 567	5	0 %
	– 67 %	– 82 %	913 %	5 689 %
2006	297 740	449	56	12 %
Mauritius Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 122 249	110 152	387	0 %
	0 %	393 %	576 %	37 %
2005	1 123 175	543 430	2 618	0 %
	– 5 %	30 %	– 12 %	– 33 %
2006	1 066 397	707 014	2 297	0 %
Mayotte Sector(s)/Product(s): All products				
2004	3 612	1 548		0 %
	– 11 %	11 %		
2005	3 228	1 718	1	0 %
	– 35 %	– 17 %	0 %	– 100 %
2006	2 089	1 418		0 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Mexico Sector(s)/Product(s): All products				
2004	6 602 586	2 700 528	79 983	3 %
	36 %	- 48 %	- 48 %	- 1 %
2005	8 991 341	1 403 749	41 243	3 %
	14 %	148 %	55 %	- 37 %
2006	10 233 941	3 475 414	63 959	2 %
Montserrat Sector(s)/Product(s): All products				
2004	880	548		0 %
	324 %	- 76 %		
2005	3 736	131		0 %
	- 83 %	156 %		
2006	623	335	2	1 %
Morocco Sector(s)/Product(s): All products				
2004	6 371 698	4 701 403	48 008	1 %
	39 %	- 4 %	7 %	10 %
2005	8 886 905	4 536 789	51 153	1 %
	- 21 %	19 %	9 %	- 8 %
2006	7 028 250	5 403 014	55 876	1 %
Namibia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	906 348	177 555	6 084	3 %
	5 %	- 3 %	38 %	42 %
2005	950 701	172 353	8 394	5 %
	37 %	48 %	44 %	- 3 %
2006	1 307 067	254 954	12 096	5 %
Nauru Sector(s)/Product(s): All products				
2004	279	237		0 %
	65 %	28 %		
2005	461	303	11	4 %
	- 52 %	- 86 %	0 %	- 100 %
2006	220	42		0 %
The Netherlands Antilles Sector(s)/Product(s): All products				
2004	97 787	37 031	18	0 %
	26 %	- 14 %	67 571 %	78 251 %
2005	123 043	31 983	12 249	38 %
	27 %	111 %	63 %	- 23 %
2006	156 855	67 525	20 023	30 %
New Caledonia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	249 050	19 461	74	0 %
	20 %	- 13 %	- 99 %	- 99 %
2005	298 884	16 990	1	0 %
	48 %	- 21 %	9 989 %	12 698 %
2006	440 865	13 394	58	0 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Norfolk Sector(s)/Product(s): All products				
2004	235 – 63 %	20 – 67 %		0 %
2005	88 47 %	7 159 %	1 0 %	8 % – 100 %
2006	129	17		0 %
Northern Mariannes Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	4 454 – 58 %	4 452 – 61 %		0 %
2005	1 885 – 8 %	1 730 – 3 %	2 0 %	0 % – 100 %
2006	1 731	1 682		0 %
Nigeria Sector(s)/Product(s): All products				
2004	5 211 611 61 %	303 396 9 %	52 202 – 35 %	17 % – 40 %
2005	8 372 142 27 %	329 592 0 %	34 172 29 %	10 % 29 %
2006	10 653 878	329 297	43 949	13 %
Niue Sector(s)/Product(s): All products				
2004	158 114 %	29 76 %		0 %
2005	338 – 99 %	51 0 %	8 0 %	15 % 0 %
2006	3			
Oman Sector(s)/Product(s): All products				
2004	339 683 29 %	191 104 – 48 %	39 700 32 %	21 % 156 %
2005	437 326 – 11 %	98 475 – 17 %	52 404 22 %	53 % 47 %
2006	388 201	81 923	64 125	78 %
Palau Sector(s)/Product(s): All products				
2004	0 25 250 %			
2005	41 130 %	18 268 %	5 566 %	28 % 81 %
2006	93	68	35	52 %
Pakistan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	3 292 093 – 7 %	2 064 646 – 87 %	1 780 392 – 90 %	86 % – 25 %
2005	3 050 115 7 %	261 943 995 %	170 053 1 251 %	65 % 23 %
2006	3 260 778	2 867 117	2 298 080	80 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Paraguay Sector(s)/Product(s): All products				
2004	314 650	20 673	15 328	74 %
	– 15 %	– 12 %	– 7 %	6 %
2005	268 954	18 264	14 324	78 %
	11 %	39 %	33 %	– 4 %
2006	299 850	25 302	18 995	75 %
Papua New Guinea Sector(s)/Product(s): All products				
2004	368 112	191 744	488	0 %
	7 %	– 4 %	– 79 %	– 78 %
2005	393 881	183 166	102	0 %
	1 %	11 %	386 %	338 %
2006	398 485	202 916	495	0 %
The Philippines Sector(s)/Product(s): All products				
2004	6 609 936	1 404 570	579 036	41 %
	– 2 %	– 7 %	18 %	27 %
2005	6 446 191	1 304 188	682 939	52 %
	– 4 %	12 %	15 %	3 %
2006	6 202 065	1 464 232	786 985	54 %
Pitcairn Sector(s)/Product(s): All products				
2004	7 245	317	13	4 %
	– 77 %	– 63 %	– 99 %	– 97 %
2005	1 670	118	0	0 %
	1 173 %	349 %	0 %	– 100 %
2006	21 268	532		0 %
Qatar Sector(s)/Product(s): All products				
2004	966 147	233 852	110 136	47 %
	44 %	4 %	33 %	29 %
2005	1 395 572	242 350	146 885	61 %
	47 %	30 %	– 25 %	– 42 %
2006	2 048 951	314 924	109 966	35 %
Russia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	64 084 896	3 165 763	1 520 219	48 %
	46 %	21 %	42 %	17 %
2005	93 262 044	3 843 341	2 156 654	56 %
	21 %	– 19 %	– 35 %	– 20 %
2006	112 888 869	3 115 979	1 391 303	45 %
Saint Lucia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	31 285	2 209		0 %
	114 %	1 663 %		
2005	66 978	38 943		0 %
	202 %	349 %		
2006	202 107	174 906		0 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Saint-Pierre-et-Miquelon				
Sector(s)/Product(s): All products				
2004	4 371	2 914	23	1 %
	25 %	49 %	170 %	81 %
2005	5 442	4 350	62	1 %
	287 %	28 %	- 61 %	- 70 %
2006	21 076	5 578	24	0 %
Saint-Vincent				
Sector(s)/Product(s): All products				
2004	220 119	2 432		0 %
	19 %	- 45 %		
2005	262 491	1 335	24	2 %
	- 52 %	- 61 %	38 %	252 %
2006	125 014	523	33	6 %
Saudi Arabia				
Sector(s)/Product(s): All products				
2004	16 122 262	1 742 054	895 442	51 %
	38 %	3 %	35 %	31 %
2005	22 265 120	1 798 221	1 210 864	67 %
	5 %	67 %	66 %	- 1 %
2006	23 299 088	3 009 114	2 011 219	67 %
Saint Helena				
Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 936	1 457	1	0 %
	- 38 %	- 43 %	0 %	- 100 %
2005	1 829	837		0 %
	54 %	21 %		
2006	2 813	1 012	1	0 %
Seychelles				
Sector(s)/Product(s): All products				
2004	229 238	28 718	6 584	23 %
	13 %	- 50 %	- 67 %	- 33 %
2005	259 486	14 297	2 196	15 %
	- 18 %	1 236 %	0 %	- 100 %
2006	212 255	191 018		0 %
South Africa				
Sector(s)/Product(s): All products				
2004	14 859 211	4 525 762	1 648 264	36 %
	10 %	12 %	25 %	12 %
2005	16 419 179	5 082 805	2 066 750	41 %
	8 %	- 1 %	- 36 %	- 35 %
2006	17 763 704	5 012 226	1 316 358	26 %
South Georgia and the Southern Sandwich Islands				
Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 761	27		0 %
	40 %	8 650 %		
2005	2 466	2 377	2 375	100 %
	- 98 %	- 98 %	0 %	- 100 %
2006	42	40		0 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
St. Kitts and Nevis Sector(s)/Product(s): All products				
2004	10 065	1 937	116	6 %
	- 20 %	- 9 %	- 77 %	- 75 %
2005	8 027	1 765	27	2 %
	- 68 %	0 %	15 %	16 %
2006	2 535	1 757	31	2 %
Surinam Sector(s)/Product(s): All products				
2004	164 535	17 936	179	1 %
	9 %	11 %	- 33 %	- 40 %
2005	179 952	19 990	120	1 %
	29 %	- 8 %	21 %	31 %
2006	232 290	18 354	145	1 %
Swaziland Sector(s)/Product(s): All products				
2004	140 328	26 918	205	1 %
	- 17 %	5 %	16 %	11 %
2005	116 447	28 221	238	1 %
	2 %	- 27 %	71 %	134 %
2006	118 887	20 639	407	2 %
Syria Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 451 053	220 646	9 755	4 %
	21 %	- 17 %	16 %	39 %
2005	2 976 598	182 911	11 271	6 %
	16 %	5 %	5 %	- 1 %
2006	3 455 391	192 635	11 801	6 %
Thailand Sector(s)/Product(s): All products				
2004	12 488 317	4 359 407	2 567 835	59 %
	3 %	- 4 %	2 %	5 %
2005	12 876 076	4 206 581	2 612 382	62 %
	11 %	37 %	19 %	- 13 %
2006	14 341 362	5 768 463	3 107 574	54 %
Tajikistan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	129 471	29 883	22 840	76 %
	- 31 %	16 %	34 %	15 %
2005	89 064	34 756	30 495	88 %
	130 %	- 37 %	- 40 %	- 5 %
2006	204 774	22 036	18 374	83 %
Tokelau Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 734	1 493	111	7 %
	9 %	- 13 %	33 %	53 %
2005	1 896	1 296	147	11 %
	29 %	- 56 %	- 63 %	- 16 %
2006	2 443	574	55	10 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Tonga Sector(s)/Product(s): All products				
2004	387	302		0 %
	17 %	28 %		
2005	453	388		0 %
	- 47 %	- 47 %		
2006	240	204		0 %
Trinidad and Tobago Sector(s)/Product(s): All products				
2004	410 204	270 135	874	0 %
	13 %	- 7 %	2 833 %	3 065 %
2005	461 820	250 372	25 634	10 %
	170 %	52 %	- 4 %	- 37 %
2006	1 245 719	381 355	24 668	6 %
Tunisia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	6 697 748	5 067 587	11 988	0 %
	1 %	- 53 %	116 %	365 %
2005	6 780 922	2 357 717	25 938	1 %
	12 %	126 %	77 %	- 22 %
2006	7 569 076	5 330 156	45 931	1 %
Turkmenistan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	397 862	86 597	65 151	75 %
	98 %	- 57 %	- 74 %	- 40 %
2005	786 258	37 064	16 633	45 %
	- 33 %	115 %	269 %	71 %
2006	530 047	79 776	61 367	77 %
Turks and Caicos Sector(s)/Product(s): All products				
2004	11 009	2 980	13	0 %
	- 39 %	- 38 %	- 86 %	- 77 %
2005	6 731	1 862	2	0 %
	- 39 %	43 %	- 35 %	- 55 %
2006	4 113	2 666	1	0 %
Ukraine Sector(s)/Product(s): All products				
2004	6 127 874	1 829 140	1 091 087	60 %
	20 %	14 %	32 %	16 %
2005	7 376 872	2 091 145	1 442 053	69 %
	13 %	14 %	20 %	5 %
2006	8 310 167	2 389 628	1 732 475	72 %
United Arab Emirates Sector(s)/Product(s): All products				
2004	5 177 415	2 122 515	923 294	44 %
	88 %	6 %	40 %	32 %
2005	9 726 487	2 256 888	1 294 711	57 %
	- 43 %	- 46 %	- 52 %	- 12 %
2006	5 575 695	1 222 158	615 158	50 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
US Minor outlying islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	328	45	5	12 %
	68 %	125 %	0 %	– 100 %
2005	553	102		0 %
	– 39 %	104 %		
2006	335	208		0 %
Uruguay Sector(s)/Product(s): All products				
2004	616 914	151 230	119 371	79 %
	– 3 %	11 %	15 %	4 %
2005	596 108	168 052	137 316	82 %
	15 %	20 %	26 %	5 %
2006	688 148	200 975	172 828	86 %
Uzbekistan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	579 844	101 396	63 580	63 %
	– 11 %	– 16 %	– 13 %	4 %
2005	517 271	85 541	55 535	65 %
	– 8 %	12 %	16 %	3 %
2006	473 537	95 848	64 290	67 %
Vietnam Sector(s)/Product(s): All products				
2004	5 166 142	3 991 096	2 617 193	66 %
	7 %	0 %	– 2 %	– 2 %
2005	5 520 233	4 005 119	2 565 979	64 %
	23 %	19 %	17 %	– 2 %
2006	6 786 980	4 781 944	3 009 954	63 %
Virgin of the United States Sector(s)/Product(s): All products				
2004	5 648	2 425	47	2 %
	919 %	1 599 %	84 437 %	4 875 %
2005	57 534	41 200	39 918	97 %
	– 2 %	– 98 %	– 100 %	– 76 %
2006	56 574	828	194	23 %
Wallis and Futuna Sector(s)/Product(s): All products				
2004	112	44	4	9 %
	195 %	363 %	– 22 %	– 83 %
2005	329	202	3	2 %
	– 51 %	– 72 %	0 %	– 100 %
2006	162	56		0 %
Zimbabwe Sector(s)/Product(s): All products				
2004	442 546	187 863	5 090	3 %
	– 13 %	– 1 %	17 %	18 %
2005	385 536	186 079	5 935	3 %
	– 2 %	– 4 %	– 76 %	– 75 %
2006	378 308	179 068	1 415	1 %

2. *Beneficiary countries under the GSP+ arrangement*

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Bolivia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	114 633	18 588	15 137	81 %
	19 %	25 %	13 %	– 10 %
2005	136 209	23 272	17 111	74 %
	10 %	51 %	47 %	– 3 %
2006	149 199	35 239	25 121	71 %
Costa Rica Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 964 806	223 695	115 666	52 %
	2 %	145 %	198 %	22 %
2005	3 038 187	547 459	344 728	63 %
	– 1 %	9 %	18 %	9 %
2006	2 994 198	595 648	407 139	68 %
Colombia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 926 439	363 907	314 777	86 %
	11 %	50 %	55 %	4 %
2005	3 247 626	544 118	488 313	90 %
	7 %	7 %	– 1 %	– 7 %
2006	3 488 601	580 176	485 723	84 %
Ecuador Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 187 721	540 576	486 668	90 %
	27 %	32 %	36 %	3 %
2005	1 504 068	715 127	662 101	93 %
	2 %	15 %	16 %	1 %
2006	1 540 129	824 846	769 662	93 %
El Salvador Sector(s)/Product(s): All products				
2004	171 699	45 813	35 563	78 %
	32 %	44 %	52 %	5 %
2005	227 373	66 113	54 115	82 %
	– 21 %	21 %	20 %	– 1 %
2006	179 219	79 711	64 743	81 %
Georgia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	287 596	77 366	61 936	80 %
	– 18 %	64 %	54 %	– 6 %
2005	235 643	126 760	95 573	75 %
	90 %	– 22 %	– 19 %	3 %
2006	448 036	99 495	77 013	77 %
Guatemala Sector(s)/Product(s): All products				
2004	257 005	136 224	122 467	90 %
	23 %	5 %	– 7 %	– 11 %
2005	315 837	142 759	114 404	80 %
	12 %	11 %	17 %	6 %
2006	352 363	158 678	134 399	85 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Honduras Sector(s)/Product(s): All products				
2004	327 080	119 597	79 225	66 %
	16 %	0 %	- 1 %	- 2 %
2005	379 141	119 895	78 081	65 %
	18 %	19 %	22 %	3 %
2006	446 107	142 239	95 500	67 %
Mongolia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	42 261	17 017	9 081	53 %
	17 %	34 %	8 %	- 19 %
2005	49 290	22 751	9 810	43 %
	20 %	- 15 %	21 %	42 %
2006	59 017	19 402	11 857	61 %
Moldova (Republic of) Sector(s)/Product(s): All products				
2004	439 768	93 296	79 052	85 %
	- 21 %	136 %	73 %	- 27 %
2005	346 131	220 104	136 486	62 %
	26 %	28 %	36 %	6 %
2006	434 398	282 327	185 720	66 %
Nicaragua Sector(s)/Product(s): All products				
2004	85 925	23 435	21 581	92 %
	17 %	24 %	1 %	- 18 %
2005	100 128	29 084	21 873	75 %
	20 %	22 %	30 %	7 %
2006	119 879	35 470	28 411	80 %
Panama Sector(s)/Product(s): All products				
2004	440 448	59 183	47 135	80 %
	68 %	32 %	43 %	9 %
2005	740 915	77 826	67 279	86 %
	22 %	42 %	42 %	0 %
2006	901 811	110 871	95 478	86 %
Peru Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 483 319	482 093	440 150	91 %
	- 6 %	21 %	21 %	1 %
2005	2 335 744	581 152	533 685	92 %
	46 %	23 %	21 %	- 1 %
2006	3 417 676	712 932	646 110	91 %
Sri Lanka Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 524 403	1 163 132	489 668	42 %
	3 %	3 %	26 %	23 %
2005	1 574 652	1 194 103	619 000	52 %
	18 %	22 %	51 %	24 %
2006	1 865 177	1 454 642	937 522	64 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Venezuela Sector(s)/Product(s): All products				
2004	2 089 746	424 797	378 427	89 %
	79 %	74 %	56 %	– 11 %
2005	3 738 975	740 814	588 738	79 %
	62 %	– 20 %	– 26 %	– 7 %
2006	6 048 767	589 276	437 590	74 %

3. Beneficiary countries under the EBA arrangement

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Afghanistan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	25 075	8 684	1 018	12 %
	– 2 %	– 28 %	– 11 %	23 %
2005	24 645	6 249	901	14 %
	8 %	– 9 %	74 %	91 %
2006	26 697	5 693	1 567	28 %
Angola Sector(s)/Product(s): All products				
2004	972 436	16 775	6	0 %
	171 %	88 %	– 95 %	– 97 %
2005	2 630 927	31 518	0	0 %
	– 18 %	146 %	4 173 430 %	1 696 320 %
2006	2 170 049	77 541	12 521	16 %
Bangladesh Sector(s)/Product(s): All products				
2004	4 247 977	4 186 413	2 517 270	60 %
	– 3 %	– 4 %	5 %	9 %
2005	4 103 729	4 028 422	2 648 039	66 %
	28 %	28 %	35 %	5 %
2006	5 256 786	5 145 896	3 566 427	69 %
Benin Sector(s)/Product(s): All products				
2004	24 427	3 054	1	0 %
	31 %	116 %	223 595 %	103 227 %
2005	31 933	6 613	2 729	41 %
	92 %	28 %	85 %	45 %
2006	61 324	8 449	5 044	60 %
Bhutan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	816	347	13	4 %
	– 49 %	– 83 %	– 98 %	– 88 %
2005	417	59	0	0 %
	206 %	741 %	32 600 %	3 789 %
2006	1 278	498	88	18 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Burkina Faso Sector(s)/Product(s): All products				
2004	40 632	8 940	21	0 %
	– 28 %	27 %	683 %	514 %
2005	29 136	11 395	167	1 %
	2 %	– 29 %	1 501 %	2 166 %
2006	29 674	8 049	2 677	33 %
Burundi Sector(s)/Product(s): All products				
2004	16 823	820		0 %
	188 %	– 40 %		
2005	48 508	492	2	0 %
	– 47 %	404 %	2 128 %	342 %
2006	25 804	2 477	49	2 %
Cambodia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	593 624	585 488	370 365	63 %
	– 11 %	– 11 %	– 4 %	8 %
2005	525 447	521 553	355 495	68 %
	26 %	25 %	34 %	7 %
2006	662 773	652 441	474 710	73 %
Cape Verde Sector(s)/Product(s): All products				
2004	13 374	10 908	45	0 %
	39 %	56 %	0 %	– 100 %
2005	18 547	17 025		0 %
	44 %	45 %		
2006	26 756	24 692	24	0 %
Central African Republic Sector(s)/Product(s): All products				
2004	75 817	781	57	7 %
	– 13 %	– 25 %	0 %	– 100 %
2005	65 827	587		0 %
	– 6 %	– 75 %		
2006	61 745	149		0 %
Chad Sector(s)/Product(s): All products				
2004	227 361	33 046	0	0 %
	– 14 %	20 %	533 300 %	443 379 %
2005	196 172	39 747	53	0 %
	– 82 %	– 99 %	– 59 %	4 458 %
2006	34 999	360	22	6 %
Comoros Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	8 038	5 032	45	1 %
	5 %	3 %	73 %	67 %
2005	8 430	5 207	78	1 %
	147 %	151 %	– 71 %	– 88 %
2006	20 806	13 067	23	0 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Congo, Democratic Republic of Sector(s)/Product(s): All products				
2004	628 618	8 633	21	0 %
	13 %	103 %	9 607 %	4 683 %
2005	713 311	17 519	2 031	12 %
	- 13 %	- 39 %	37 %	124 %
2006	622 846	10 727	2 787	26 %
The Congo Sector(s)/Product(s): All products				
2004	259 895	19 227	56	0 %
	13 %	44 %	401 %	247 %
2005	293 683	27 741	281	1 %
	26 %	35 %	0 %	- 100 %
2006	370 362	37 527		0 %
Djibouti Sector(s)/Product(s): All products				
2004	5 291	2 688		0 %
	- 9 %	14 %		
2005	4 838	3 074	376	12 %
	- 17 %	- 71 %	- 31 %	141 %
2006	3 998	887	261	29 %
Equatorial Guinea Sector(s)/Product(s): All products				
2004	838 975	55 600		0 %
	94 %	112 %		
2005	1 629 705	117 859		0 %
	6 %	88 %		
2006	1 728 620	221 533	1 566	1 %
Eritrea Sector(s)/Product(s): All products				
2004	3 049	1 527	72	5 %
	45 %	34 %	- 27 %	- 46 %
2005	4 409	2 042	52	3 %
	- 5 %	- 42 %	- 99 %	- 98 %
2006	4 193	1 182	1	0 %
Ethiopia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	185 991	43 145	7 440	17 %
	40 %	31 %	- 36 %	- 51 %
2005	261 135	56 450	4 733	8 %
	8 %	29 %	315 %	221 %
2006	282 292	73 033	19 637	27 %
Gambia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	13 796	11 085	1 689	15 %
	- 57 %	- 73 %	- 98 %	- 94 %
2005	5 994	3 040	27	1 %
	89 %	121 %	888 %	347 %
2006	11 327	6 727	271	4 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Guinea Sector(s)/Product(s): All products				
2004	364 643	24 664	71	0 %
	13 %	8 %	- 35 %	- 39 %
2005	411 290	26 542	46	0 %
	- 8 %	- 8 %	0 %	- 100 %
2006	376 789	24 327		0 %
Guinea-Bissau Sector(s)/Product(s): All products				
2004	4 862	3 539	26	1 %
	- 33 %	- 37 %	0 %	- 100 %
2005	3 261	2 216		0 %
	- 7 %	- 11 %		
2006	3 024	1 982		0 %
Haiti Sector(s)/Product(s): All products				
2004	13 178	4 683	1 402	30 %
	23 %	64 %	6 %	- 35 %
2005	16 232	7 658	1 485	19 %
	31 %	46 %	6 %	- 27 %
2006	21 273	11 192	1 580	14 %
Kiribati Sector(s)/Product(s): All products				
2004	7 746	815		0 %
	- 88 %	13 %		
2005	952	924		0 %
	- 48 %	- 48 %		
2006	495	477		0 %
Lao Sector(s)/Product(s): All products				
2004	136 320	124 633	83 980	67 %
	5 %	1 %	9 %	8 %
2005	143 101	125 782	91 352	73 %
	1 %	4 %	11 %	7 %
2006	144 599	131 176	101 761	78 %
Lesotho Sector(s)/Product(s): All products				
2004	23 892	1 408	621	44 %
	120 %	- 11 %	36 %	53 %
2005	52 670	1 257	846	67 %
	20 %	15 %	- 27 %	- 37 %
2006	63 447	1 449	615	42 %
Liberia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 041 960	1 080	22	2 %
	- 12 %	18 %	636 %	525 %
2005	914 316	1 271	162	13 %
	- 37 %	71 %	- 69 %	- 82 %
2006	572 200	2 175	50	2 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Madagascar Sector(s)/Product(s): All products				
2004	535 963	390 617	8 594	2 %
	– 17 %	– 5 %	– 36 %	– 32 %
2005	443 886	371 505	5 521	1 %
	16 %	17 %	14 %	– 3 %
2006	517 020	435 898	6 292	1 %
Malawi Sector(s)/Product(s): All products				
2004	149 654	102 630	1 970	2 %
	15 %	19 %	15 %	– 4 %
2005	172 673	122 226	2 258	2 %
	– 9 %	5 %	364 %	342 %
2006	157 002	128 366	10 486	8 %
Mali Sector(s)/Product(s): All products				
2004	55 081	7 205	129	2 %
	– 24 %	– 33 %	– 64 %	– 46 %
2005	41 691	4 797	47	1 %
	– 26 %	– 58 %	189 %	582 %
2006	31 001	2 034	135	7 %
The Maldives Sector(s)/Product(s): All products				
2004	29 066	28 675	25 962	91 %
	12 %	12 %	21 %	8 %
2005	32 447	32 065	31 383	98 %
	40 %	40 %	41 %	1 %
2006	45 363	44 979	44 323	99 %
Mauritania Sector(s)/Product(s): All products				
2004	344 618	93 209	805	1 %
	33 %	7 %	– 5 %	– 11 %
2005	457 289	99 578	766	1 %
	17 %	7 %	2 %	– 5 %
2006	534 093	106 419	778	1 %
Mozambique Sector(s)/Product(s): All products				
2004	837 873	806 948	340	0 %
	21 %	21 %	– 49 %	– 58 %
2005	1 016 987	980 174	172	0 %
	25 %	27 %	4 685 %	3 675 %
2006	1 275 135	1 242 280	8 242	1 %
Myanmar Sector(s)/Product(s): All products				
2004	457 863			
	– 37 %			
2005	286 829			
	6 %			
2006	303 205			

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Nepal Sector(s)/Product(s): All products				
2004	96 749	86 143	71 343	83 %
	- 4 %	- 3 %	- 3 %	- 1 %
2005	92 931	83 972	68 953	82 %
	- 6 %	- 8 %	- 1 %	7 %
2006	87 559	77 560	68 457	88 %
Niger Sector(s)/Product(s): All products				
2004	120 822	2 322	53	2 %
	8 %	21 %	- 47 %	- 56 %
2005	130 072	2 801	28	1 %
	0 %	- 39 %	211 %	407 %
2006	130 682	1 720	88	5 %
Rwanda Sector(s)/Product(s): All products				
2004	23 204	1 425	173	12 %
	45 %	- 14 %	- 52 %	- 44 %
2005	33 732	1 222	83	7 %
	21 %	- 30 %	- 12 %	25 %
2006	40 775	854	72	8 %
Samoa Sector(s)/Product(s): All products				
2004	3 387	2 923	0	0 %
	- 32 %	- 34 %	0 %	- 100 %
2005	2 303	1 940		0 %
	- 80 %	- 85 %		
2006	460	285		0 %
Sao Tome and Principe Sector(s)/Product(s): All products				
2004	4 920	664	1	0 %
	148 %	- 48 %	0 %	- 100 %
2005	12 225	345		0 %
	- 48 %	162 %		
2006	6 362	904	15	2 %
Senegal Sector(s)/Product(s): All products				
2004	319 320	248 171	4 231	2 %
	63 %	- 3 %	92 %	98 %
2005	520 352	240 685	8 117	3 %
	- 42 %	- 11 %	18 %	34 %
2006	303 669	213 365	9 611	5 %
Sierra Leone Sector(s)/Product(s): All products				
2004	113 040	3 766	502	13 %
	7 %	- 70 %	15 %	281 %
2005	120 759	1 139	579	51 %
	2 %	267 %	423 %	42 %
2006	123 397	4 182	3 029	72 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
The Solomon Islands Sector(s)/Product(s): All products				
2004	7 320	3 623	20	1 %
	56 %	110 %	1 442 %	633 %
2005	11 449	7 618	307	4 %
	- 2 %	- 3 %	- 95 %	- 95 %
2006	11 273	7 394	14	0 %
Somalia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	716	243	28	11 %
	50 %	10 %	0 %	- 100 %
2005	1 073	267		0 %
	65 %	- 34 %		
2006	1 767	177	2	1 %
Sudan Sector(s)/Product(s): All products				
2004	248 568	24 585	3 082	13 %
	- 30 %	3 %	- 73 %	- 73 %
2005	174 406	25 258	843	3 %
	- 37 %	- 54 %	25 %	174 %
2006	109 187	11 538	1 057	9 %
Tanzania Sector(s)/Product(s): All products				
2004	667 491	191 789	3 775	2 %
	- 53 %	12 %	27 %	14 %
2005	316 285	213 968	4 808	2 %
	6 %	1 %	- 41 %	- 42 %
2006	336 209	216 292	2 841	1 %
Timor-East Sector(s)/Product(s): All products				
2004	1 808	459		0 %
	- 33 %	- 68 %		
2005	1 210	148		0 %
	277 %	- 56 %		
2006	4 568	65	11	17 %
Tuvalu Sector(s)/Product(s): All products				
2004	216	104		0 %
	172 %	300 %		
2005	587	415		0 %
	3 %	- 10 %		
2006	604	373		0 %
Togo Sector(s)/Product(s): All products				
2004	67 029	11 986	136	1 %
	73 %	48 %	80 %	22 %
2005	115 796	17 697	245	1 %
	1 %	- 17 %	836 %	1 023 %
2006	117 252	14 742	2 293	16 %

(in 1 000 EUR)

	Total imports	Eligible imports	Preferential imports	Utilisation rate
Uganda Sector(s)/Product(s): All products				
2004	249 646	139 799	1 020	1 %
	18 %	25 %	139 %	91 %
2005	294 498	174 810	2 441	1 %
	– 6 %	– 7 %	– 20 %	– 14 %
2006	276 437	163 183	1 961	1 %
Vanuatu Sector(s)/Product(s): All products				
2004	13 820	7 317	10	0 %
	84 %	13 %	527 %	452 %
2005	25 426	8 298	62	1 %
	– 73 %	– 67 %	0 %	– 100 %
2006	6 758	2 741		0 %
Yemen Sector(s)/Product(s): All products				
2004	61 271	49 185	32 057	65 %
	167 %	55 %	98 %	28 %
2005	163 303	76 053	63 465	83 %
	– 23 %	22 %	36 %	12 %
2006	126 347	92 776	86 486	93 %
Zambia Sector(s)/Product(s): All products				
2004	113 226	52 504	310	1 %
	22 %	32 %	1 479 %	1 098 %
2005	137 901	69 195	4 899	7 %
	166 %	15 %	127 %	97 %
2006	366 197	79 744	11 139	14 %